



ALFA, S.A.B. de C.V. (BMV: ALFAA)

Relación con Inversionistas

iralfa@alfa.com.mx

www.alfa.com.mx

+ (52) 81-8748-2521



REPORTE DE RESULTADOS

Cuarto Trimestre 2019 (4T19)

Monterrey, N.L., México, febrero 12, 2020.

ALFA, S.A.B. de C.V. (BMV: ALFAA) (ALFA), una compañía líder que administra un portafolio diversificado de negocios y con operaciones globales, anunció hoy sus resultados no auditados para el cuarto trimestre de 2019 ("4T19"). Todas las cifras se han preparado de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera ("NIIF").

ALFA reporta Flujo de US \$636 millones en el 4T19

INFORMACIÓN RELEVANTE 4T19

ALFA	<ul style="list-style-type: none">• Flujo ajustado de 2019 de US \$2,378 millones, en línea con la Guía del año.• Deuda Neta disminuye US \$267 millones año contra año; US \$757 millones menor excluyendo el impacto de IFRS16.
Alpek	<ul style="list-style-type: none">• Concretó la venta de sus dos plantas de cogeneración a ContourGlobal por un monto de US \$801 millones.• Firmó acuerdo para adquirir la única planta de PET en el Reino Unido; capacidad instalada de 350 mil tons/año.
Sigma	<ul style="list-style-type: none">• Crecimiento en el Flujo de 1% y 3% en 4T19 y 2019 año contra año, respectivamente.• Margen de Flujo 2019 de 10.9%; ligeramente mayor año contra año apoyado por los esfuerzos para mitigar el impacto de la Fiebre Porcina Africana (FPA).
Nemak	<ul style="list-style-type: none">• Flujo de 2019 en línea con la Guía a pesar del impacto por la huelga de GM.• Concluyó la construcción de su primera planta en Norteamérica dedicada 100% al ensamble de componentes para vehículos eléctricos.
Axtel	<ul style="list-style-type: none">• Desempeño de 2019 mejor a lo esperado.• Avanzó acorde a lo planeado, el proceso de separación funcional para operar bajo dos unidades especializadas.

INFORMACIÓN FINANCIERA SELECCIONADA (US \$ MILLONES)

	4T19	3T19	4T18	Var. % vs. 3T19	Var. % vs. 4T18	2019	2018	Var. %
Ingresos ALFA	4,267	4,319	4,692	(1)	(9)	17,538	19,055	(8)
Alpek	1,407	1,523	1,758	(8)	(20)	6,216	6,991	(11)
Sigma	1,706	1,632	1,596	5	7	6,463	6,336	2
Nemak	941	963	1,078	(2)	(13)	4,017	4,704	(15)
Axtel	176	165	208	6	(16)	680	809	(16)
Newpek	18	16	22	14	(19)	76	108	(29)
Flujo¹ ALFA	636	548	887	16	(28)	2,298	2,858	(20)
Alpek	356	194	369	83	(4)	850	1,063	(20)
Sigma	176	182	174	(3)	1	703	684	3
Nemak	133	139	171	(4)	(22)	621	734	(15)
Axtel	53	57	206	(6)	(74)	265	422	(37)
Newpek	(65)	(11)	16	(479)	(519)	(91)	31	(395)
Utilidad Neta Mayoritaria	80	60	237	35	(66)	300	682	(56)
Inversiones y Adquisiciones²	325	204	529	59	(39)	920	1,583	(42)
Deuda Neta	6,276	7,032	6,543	(11)	(4)	6,276	6,543	(4)
Deuda Neta/Flujo UDM*	2.7	2.8	2.3					
Cobertura de Intereses UDM ³	5.2	5.8	5.8					

* Veces. UDM = últimos 12 meses.

1 Flujo de Operación = Utilidad de Operación, más depreciaciones y amortizaciones, más deterioro de activos fijos.

2 Cifra bruta, no incluye desinversiones.

3 Cobertura de Intereses = Flujo / Gastos Financieros Netos

Índice

Mensaje del Director General de ALFA

Resultados Financieros Consolidados de ALFA (BMV: ALFAA)



Resultados por Empresa



Alpek (BMV: ALPEKA) – Petroquímicos

Sigma – Alimentos



Nemak (BMV: NEMAKA) – Autopartes de Aluminio



Axtel (BMV: AXTELCPO) – TI y Telecom

Newpek – Petróleo y Gas

Tablas

Estados Financieros

Apéndice – Reportes del 4T19 de Empresas Listadas

Mensaje del Director General de ALFA

"El 2019 fue un año de logros significativos para ALFA, ya que ejecutamos con éxito nuestras prioridades estratégicas. Alpek y Axtel monetizaron activos no estratégicos que generaron recursos por más de US \$1,250 millones entre el 4T18 y el 4T19. Sigma y Nemak están generando innovaciones en segmentos de alto crecimiento en sus respectivas industrias e impulsando eficiencias operativas, mientras que Axtel reestructuró su negocio para capitalizar mejor las oportunidades de crecimiento y maximizar su valor.

El cuarto trimestre fue clave para el posicionamiento futuro de ALFA: Alpek concretó la venta de sus dos plantas de cogeneración de energía por US \$801 millones, mientras que Axtel monetizó tres centros de datos, como parte del acuerdo estratégico con Equinix, por US \$175 millones.

En general, los resultados financieros de ALFA en el año estuvieron en línea con nuestras expectativas, apoyados por un margen de Flujo consolidado mayor a lo esperado a pesar de los imprevistos enfrentados durante el año. Esto incluyó la Fiebre Porcina Africana (FPA), impacto que Sigma logró mitigar a través de varias acciones específicas; un ambiente de menores precios de materias primas en Alpek; así como la huelga en GM, que redujo temporalmente la producción de Nemak.

En línea con su objetivo de promover una economía circular, Alpek opera la mayor capacidad de reciclaje entre los productores de PET en América. Durante 2019 la compañía adquirió una planta de reciclaje de PET en EE.UU., elevando en 60% su capacidad de producción de PET reciclado. Además, durante el 4T19 firmó un acuerdo con Lotte Chemical Corporation para adquirir la única planta de PET en el Reino Unido, elevando su capacidad de producción en 14%. Es importante destacar que el PET es 100% reciclable, el plástico más reciclado en el mundo, y que cuenta con ventajas económicas y ambientales significativas por encima de otros materiales de empaque, incluyendo un 80% menor huella de carbono en comparación con el vidrio y el aluminio.

La innovación se ha convertido en un sello distintivo de Sigma, soportado por un equipo de más de 200 especialistas, dos centros de investigación y seis plantas piloto. La empresa lanzó más de 270 productos en 2019 y cuenta con una cartera de más de 740 productos en desarrollo. Los ingresos generados en los últimos 36 meses por los productos lanzados a través de su plataforma de innovación representaron el 11% de sus ingresos, por encima del 7% que representó hace tres años. Además de sus capacidades internas, la compañía lanzó recientemente "*Tastech by Sigma*", un programa que busca acelerar la innovación a través de *startups* disruptivas y empresas emergentes en crecimiento alrededor del mundo. Otro hecho destacado en el año fue la creación de "*Global Snacking*", una nueva unidad de negocio que busca impulsar la categoría de *snacks* a base de proteínas, que actualmente genera ventas por US \$172 millones al año.

Nemak continuó incrementando su capacidad para atender la demanda de soluciones innovadoras de aligeramiento a través de componentes estructurales y para vehículos eléctricos (CE/VE). Durante el año, Nemak abasteció componentes de CE/VE para 16 modelos de vehículos de seis clientes a nivel global. Además, concluyó recientemente la construcción y se encuentra instalando el equipamiento necesario para iniciar las operaciones

de su primera planta en Norteamérica dedicada 100% a procesos de ensamble de componentes para vehículos eléctricos, ampliando así la gama de soluciones que puede ofrecer a sus clientes. Aproximadamente el 25% de las inversiones en Activo Fijo de Nemark en 2019 fueron dedicadas a esta nueva línea de negocios.

Como parte de su proceso de reconfiguración, durante 2019 Axtel completó la venta de su negocio de Mercado Masivo, monetizó tres Centros de Datos a través de un acuerdo estratégico con Equinix y comenzó a operar bajo dos nuevas unidades de negocio especializadas: Infraestructura y Servicios. Esta nueva estructura está orientada a optimizar las operaciones de Axtel y maximizar el valor de su infraestructura, que incluye 40,600 km de red de fibra óptica.

Newpek seguirá trabajando para evaluar alternativas estratégicas para sus activos fuera de México, en línea con el objetivo de salir de este negocio. Durante 2019, Newpek reconoció un monto de US \$63 millones referente a provisiones de gastos, asociadas principalmente con las menores perspectivas de producción en los siguientes años.

El Flujo de ALFA reportado en el año considera una ganancia neta de US \$108 millones de partidas extraordinarias, incluyendo US \$188 millones por la venta de las plantas de cogeneración de energía de Alpek, que fue parcialmente contrarrestada por las provisiones de US \$63 millones en Newpek. Sobre una cifra ajustada para hacerla comparable con nuestra Guía, el Flujo de 2019 sumó US \$2,378 millones, monto en línea con nuestra Guía, soportado por un sólido desempeño, no obstante los factores externos.

La Deuda Neta disminuyó US \$267 millones año contra año, que refleja la exitosa monetización de activos no estratégicos y una fuerte generación de Flujo de efectivo. Excluyendo el impacto de la adopción de la nueva norma contable sobre arrendamientos (IFRS16) a partir de enero, la Deuda Neta disminuyó US \$757 millones o 12% en comparación con el cierre de 2018.

En la parte de asignación de capital, es importante señalar que durante 2019 ALFA pagó un dividendo récord de US \$202 millones. Además, canceló acciones por un valor de US \$165 millones y recompró acciones por un valor de US \$37 millones, lo que representa un beneficio para los accionistas de US \$404 millones.

Hacia adelante, ALFA seguirá apoyando las inversiones de sus subsidiarias orientadas a mejorar su eficiencia, impulsando los negocios de mayor crecimiento y expandiendo su presencia geográfica. En particular, Alpek seguirá mejorando sus capacidades de reciclaje y se centrará en la integración de sus recientes adquisiciones. Sigma seguirá aprovechando al máximo sus capacidades de innovación y ejecutando iniciativas de eficiencia operativa para mejorar su rentabilidad, especialmente en Europa.

Además, Nemark ha ganado nuevos contratos, capitalizando la tendencia hacia una movilidad más sostenible. Mientras que Axtel operará bajo una nueva estructura orientada a fortalecer su posición de liderazgo en segmentos de negocio clave e impulsar su potencial de valor”.

Álvaro Fernández

ALFA (BMV: ALFAA) Resultados Financieros Consolidados

ESTADO DE RESULTADOS (US \$ MILLONES)

	4T19	3T19	4T18	(%) 4T19 vs.		2019	2018	Var.%
				3T19	4T18			
Ingresos Totales	4,267	4,319	4,692	(1)	(9)	17,538	19,055	(8)
Utilidad Bruta	765	891	876	(14)	(13)	3,321	3,843	(14)
Gastos de Operación y otros	(410)	(616)	(248)	33	(66)	(2,097)	(1,999)	(5)
Flujo	636	548	887	(8)	(18)	2,298	2,858	(16)
Utilidad de Operación	354	275	628	29	(44)	1,224	1,844	(34)
Resultado Financiero Neto	(88)	(161)	(136)	45	35	(465)	(452)	(3)
Participación en Resultados de Asociadas	(16)	(1)	(1)	-	-	(14)	6	(317)
Impuestos a la Utilidad	(87)	(48)	(142)	(80)	39	(291)	(471)	38
Utilidad Neta Consolidada	163	65	350	151	(53)	454	928	(51)
Participación Controladora	80	60	237	35	(66)	300	682	(56)
Flujo/Ingresos (%)	14.9	12.7	18.9			13.1	15.0	

Los **Ingresos** sumaron US \$4,267 millones, cifra 9% menor en comparación con el 4T18, debido principalmente a menores precios de materias primas en Alpek y una reducción en el volumen en Nematik. Además, los ingresos de Axtel y Newpek reflejan las recientes desinversiones en el negocio de Mercado Masivo (México) y la venta del campo Wilcox (EE.UU.), respectivamente. En contraste, los ingresos de Sigma crecieron 7% en el trimestre, apoyados por mayores precios promedio. En forma acumulada, los ingresos sumaron US \$17,538 millones, monto 8% inferior al de 2018, debido también principalmente a Alpek y Nematik. A la fecha, el 67% de los ingresos consolidados de ALFA fueron generados fuera de México, llamadas también "Ventas Extranjeras" (ver tabla 2).

El **Flujo** sumó US \$636 millones en 4T19, incluyendo una ganancia neta de US \$122 millones proveniente de factores extraordinarios como el beneficio neto de US \$188 millones por la venta de las plantas de cogeneración de Alpek y provisiones de gastos de US \$58 millones en Newpek, relacionados con una perspectiva de menor volumen en los próximos años. Así mismo, el Flujo del 4T18 se favoreció de una ganancia neta de US \$322 millones de partidas extraordinarias (ver tabla 4). Ajustando estos conceptos, el Flujo comparable de ALFA fue de US \$514 millones, US \$571 millones y US \$565 millones en el 4T19, 3T19 y 4T18, respectivamente.

En el 4T19, el Flujo comparable de ALFA disminuyó 9% contra el 4T18, debido principalmente al impacto de un menor volumen en Nematik, reflejo de una menor demanda de ciertos clientes, incluyendo la huelga de General Motors en EE.UU. En contraste, Sigma registró un crecimiento en el Flujo comparable año contra año impulsado por sólidos resultados en EE.UU. y México.

En forma acumulada, el Flujo comparable de ALFA en el 4T19 sumó US \$2,190 millones, cifra 10% menor a la reportada en 2018, debido a que el crecimiento en Sigma fue más que contrarrestado por el impacto previsto de menor volumen en Nemark y menores márgenes en Alpek. Es importante resaltar que el Flujo comparable de Axtel en 2019 creció 7% ajustando las operaciones discontinuas (ej. Mercado Masivo) en 2018. El Flujo a la fecha incluye un beneficio de US \$134 millones asociado con la adopción de la nueva norma contable sobre arrendamientos (IFRS16), a partir de enero de 2019 (ver tablas 3, 4, 5 y 6).

La **Utilidad de Operación** fue de US \$354 millones, cifra menor a la de US \$628 millones reportada en el 4T18, debido a la disminución en el Flujo explicada anteriormente. En forma acumulada, la Utilidad de Operación sumó US \$1,224 millones, cifra 34% menor en comparación con la de US \$1,844 millones en 2018 (ver tablas 3, 4, 5 y 6).

El **Resultado Integral de Financiamiento (RIF)** fue de US \$88 millones, cifra menor en comparación a los US \$136 millones en el 4T18, debido principalmente a una mayor ganancia cambiaria. El RIF acumulado de US \$465 millones cifra 3% mayor en comparación con el 2018, ya que menores gastos financieros fueron más que contrarrestados por pérdidas cambiarias. Los gastos financieros netos acumulados del año disminuyeron 10% contra el 2018 (ver tabla 7).

La **Utilidad Neta Mayoritaria** fue de US \$80 millones, en comparación con la de US \$237 millones en el 4T18, debido a que la disminución de la Utilidad de Operación fue parcialmente compensada por un menor impuesto sobre la renta y costo financiero. En forma acumulada la Utilidad Neta Mayoritaria sumó US \$300 millones, cifra 56% inferior en comparación con 2018, debido principalmente a una menor Utilidad de Operación (ver tabla 8).

CAMBIO EN DEUDA NETA (US \$ MILLONES)

	4T19	3T19	4T18	(% 4T19 vs.)		2019	2018	Var. %
				3T19	4T18			
Flujo	636	548	887	16	(28)	2,298	2,858	(20)
Capital Neto de Trabajo	128	73	299	75	(57)	24	(292)	108
Inversiones y Adquisiciones	(325)	(204)	(529)	(59)	39	(920)	(1,583)	42
Gastos Financieros Neto	(116)	(120)	(119)	3	3	(464)	(500)	7
Impuestos a la Utilidad	(90)	(83)	(58)	(8)	(55)	(482)	(375)	(29)
Dividendos	(43)	(108)	(46)	60	-	(323)	(264)	(22)
Otras Fuentes / Usos	566	(16)	(76)	3,752	847	134	(87)	254
Disminución (Aumento) en Deuda Neta	756	90	358	740	111	267	(243)	210

La **Deuda Neta** al cierre del 4T19 sumó US \$6,276 millones, cifra 4% y 11% menor a la del 4T18 y 3T19, respectivamente. Sobre bases absolutas, la Deuda Neta consolidada de ALFA disminuyó US \$267 millones comparada con el cierre del 2018. Ajustando por un impacto de US \$490 millones relacionado con la adopción de la nueva norma contable para arrendamientos (IFRS16), a partir de enero de 2019, la Deuda Neta Consolidada disminuyó US \$757 millones, apoyado por las desinversiones de activos no estratégicos en Alpek y Axtel, así como una sólida generación de Flujo. Al 31 de diciembre de 2019, la Deuda Bruta más intereses fue de US \$7,643 millones, mientras que el Efectivo sumó US \$1,367 millones. Las razones financieras al cierre del 4T19 fueron: Deuda Neta de Caja a Flujo 2.7 veces y Cobertura de Intereses 5.2 veces, en comparación con 2.3 veces y 5.8 veces, respectivamente en el 4T18 (ver tablas 6 y 9).

El **Capital Neto de Trabajo** contribuyó con US \$128 millones a la disminución de la Deuda Neta Consolidada, en comparación con el 3T19, debido a una recuperación en la mayoría de los negocios. De forma acumulada, el Capital Neto de Trabajo reportó una recuperación de US \$24 millones.

Las **Inversiones y Adquisiciones** en el 4T19 sumaron US \$325 millones, debido a que todas las empresas continuaron sus planes de inversión. En forma acumulada las Inversiones y Adquisiciones ascendieron a US \$920 millones.

Los **Dividendos** pagados durante el trimestre corresponden a los US \$43 millones pagados a accionistas minoritarios en Nemark y una subsidiaria de Alpek. El pago de dividendos acumulado ascendió a US \$323 millones en 2019, incluyendo el dividendo de US \$202 millones pagado a los accionistas de ALFA.

EVENTOS RECIENTES - ALFA

Programa de recompra de acciones	<ul style="list-style-type: none"> • Recompra de 10.3 millones de acciones en 4T19 (~US \$9 millones). • Recompra de 40.0 millones de acciones durante 2019 (~US \$37 millones).
ALFA Day	<ul style="list-style-type: none"> • ALFA celebrará un evento para la comunidad financiera en Ciudad de México y Ciudad de Nueva York, el día 1° de abril y el 2° de abril, respectivamente. • El evento contará con presentaciones de Armando Garza (Presidente del Consejo), Álvaro Fernández (Director General) y Eduardo Escalante (Director de Finanzas). • Adicionalmente, ejecutivos de Alpek, Sigma, Nemark y Axtel realizarán presentaciones y estarán disponibles para responder preguntas. • Para información adicional favor de contactar a InspiR Group +1-646-940-8843 cinthya@inspirgroup.com
Guía 2020	<ul style="list-style-type: none"> • ALFA publicará su Guía de resultados 2020, el 13 de febrero de 2020. • Las cifras incluirán Ingresos, Flujo y Capex.

Resultados por Empresa

Alpek (BMV: ALPEKA) – Petroquímicos

33% de los ingresos de ALFA en el 4T19



INFORMACIÓN FINANCIERA SELECCIONADA (US \$ MILLONES)

	4T19	3T19	4T18	(%) 4T19 vs.		2019	2018	Var.%
				3T19	4T18			
Volumen Total (ktons)	1,059	1,118	1,061	(5)	-	4,384	4,402	-
Poliéster	851	895	851	(5)	-	3,490	3,490	-
Plásticos y Químicos	208	223	210	(7)	(1)	895	912	(2)
Ingresos	1,407	1,523	1,758	(8)	(20)	6,216	6,991	(11)
Poliéster	1,075	1,162	1,295	(7)	(17)	4,718	5,174	(9)
Plásticos y Químicos	311	345	400	(10)	(22)	1,407	1,713	(18)
Flujo	356	194	369	83	(4)	850	1,063	(20)
Poliéster	122	129	316	(6)	(61)	428	788	(46)
Plásticos y Químicos	42	60	52	(30)	(18)	218	276	(21)
Venta Plantas Cogeneración	188	-	-	100	100	188	-	100
Inversiones y Adquisiciones¹	115	49	262	133	(56)	270	826	(67)
Deuda Neta	1,330	2,036	1,832	(35)	(27)	1,330	1,832	(27)
Deuda Neta/Flujo UDM*	1.6	2.4	1.7					
Cobertura de Intereses UDM ^{*2}	7.2	7.8	9.9					

* Veces. UDM = últimos 12 meses.

1 Cifra bruta, no incluye desinversiones.

2 Cobertura de Intereses = Flujo / Gastos Financieros Netos

El **volumen** sumó 1.059 millones de toneladas, cifra similar a la del 4T18, como resultado de una estabilidad en el volumen de los segmentos de Poliéster y Plásticos y Químicos. El volumen acumulado se mantuvo estable en comparación con el 2018, mientras que el segmento de Plásticos y Químicos mostró un volumen ligeramente menor como resultado de una disminución en ventas de caprolactama y de químicos industriales.

Los **Ingresos** en el 4T19 sumaron US \$1,407 millones, cifra 20% menor año contra año, debido principalmente a una disminución de 20% en los precios promedio consolidados, los que reflejan menores precios de materias primas. Los ingresos acumulados sumaron US \$6,216 millones, cifra 11% menor en comparación con el año anterior, también debido al impacto de los precios más bajos de las materias primas.

El **Flujo** fue de US \$356 millones, incluyendo una contribución extraordinaria de US \$188 millones por la venta de las dos plantas de cogeneración, una pérdida no-erogable por costo de inventario de US \$6 millones y una ganancia neta de US \$1 millón de otras partidas. Ajustando por estos conceptos, el Flujo comparable de Alpek en el 4T19 fue de US \$172 millones, cifra 5% menor en comparación con el Flujo comparable del 4T18, el cual se benefició de mayores márgenes de polipropileno. El Flujo acumulado al 31 de diciembre de 2019 fue de US \$850 millones y el Flujo comparable acumulado sumó US \$722 millones, cifra 20% y 10% menor, respectivamente, frente a los resultados récord de 2018.

Las **Inversiones y Adquisiciones** en el 4T19 sumaron US \$115 millones, en comparación con los US \$262 millones en el 4T18, principalmente debido a la adquisición en el proyecto Corpus Christi en el 4T18. Las inversiones en el 4T19 reflejan la terminación de la planta de cogeneración de energía en Altamira, entre otros proyectos. En forma acumulada, las Inversiones y Adquisiciones en 2019 ascendieron a US \$270 millones, cifra 67% menor en comparación con el 2018, la cual incluía la adquisición de PQS Brasil.

La **Deuda Neta** sumó US \$1,330 millones, monto 27% y 35% menor en comparación con el 4T18 y el 3T19, respectivamente. Sobre una base absoluta, la Deuda Neta en el 4T19 disminuyó US \$502 millones año contra año. Ajustando el impacto de US \$228 millones por la adopción de un nuevo estándar contable sobre arrendamientos (IFRS16), a partir de enero de 2019, la Deuda Neta de Alpek disminuyó US \$730 millones, apoyada por los recursos de la venta de las plantas de cogeneración y la sólida generación de efectivo operativo. Las razones financieras al cierre del 4T19 fueron: Deuda Neta de Caja a Flujo, 1.6 veces y Cobertura de Intereses, 7.2 veces.

EVENTOS RECIENTES - ALPEK

Plantas de Cogeneración de energía	<ul style="list-style-type: none"> • Concretó la venta de sus dos plantas de cogeneración a ContourGlobal PLC, por US \$801 millones, sobre una base libre de deuda. • Las dos plantas de cogeneración continuarán suministrando energía y vapor a varias instalaciones ALFA en México. • Una parte de los Ingresos netos de la venta se aplicó a pagar, en enero de 2020, un dividendo de US \$143 millones. Los recursos restantes se utilizaron para mejorar la condición financiera de Alpek mediante el pago de deuda.
Planta de PET en Reino Unido	<ul style="list-style-type: none"> • Firmó acuerdo para adquirir una planta de PET con capacidad de 350 mil toneladas en Wilton, Reino Unido de Lotte Chemical Corporation. • La primera planta de Alpek fuera de las Américas. • Tomó control de las operaciones el 1° de enero de 2020. • Única planta de PET en Reino Unido.

(Ver "Apéndice – Reportes 4T19 de Empresas Listadas" para el reporte 4T19 completo de Alpek).

Sigma – Alimentos

40% de los Ingresos de ALFA en el 4T19



INFORMACIÓN FINANCIERA SELECCIONADA (US \$ MILLONES)

	4T19	3T19	4T18	(% 4T19 vs.)		2019	2018	Var. %
				3T19	4T18			
Ingresos	1,706	1,632	1,596	5	7	6,463	6,336	2
México	716	678	656	6	9	2,725	2,607	5
Europa	624	573	595	9	5	2,256	2,281	(1)
EE.UU.	244	261	224	(7)	9	1,006	976	3
Latinoamérica	122	120	122	2	1	477	473	1
Flujo	176	182	174	(3)	1	703	684	3
México	89	99	83	(11)	7	382	353	8
Europa	43	37	50	18	(14)	131	170	(23)
EE.UU.	33	35	27	(5)	22	145	118	22
Latinoamérica	12	11	14	4	(17)	46	43	7
Inversiones y Adquisiciones¹	76	55	73	37	4	186	180	3
Deuda Neta	1,994	2,040	1,859	(2)	7	1,994	1,859	7
Deuda Neta/Flujo UDM*	2.8	2.9	2.7					
Cobertura de Intereses UDM* ²	6.2	6.0	5.3					

* Veces. UDM = últimos 12 meses.

¹ Cifra bruta, no incluye desinversiones.

² Cobertura de Intereses = Flujo / Gastos Financieros Netos.

Los **Ingresos** sumaron US \$1,706 millones, un aumento de 7% en comparación con el 4T18. Sobre una base neutral de tipo de cambio, los Ingresos crecieron 7% año contra año. En el 4T19, los Ingresos en monedas locales, en comparación con el 4T18, aumentaron 6% en México, 8% en Europa, 9% en EE.UU. y sin cambio en Latinoamérica. Los Ingresos acumulados sumaron US \$6,463 millones, monto 2% mayor en comparación con el mismo periodo de 2018 y 4% mayor sobre una base neutral de tipo de cambio (ver tabla 12).

El **Flujo** fue de US \$176 millones, un aumento de 1% año contra año impulsadas por crecimientos en EE.UU. y México. Sobre una base neutral de tipo de cambio, el Flujo de 4T19 fue 1% mayor año contra año, debido a que Sigma logró compensar el impacto de mayores costos de las materias primas a través de múltiples acciones específicas, incluidos aumentos de precios. Sigma obtuvo ingresos sólidos durante el año, a pesar de la presión en costos de materia prima. El Flujo acumulado fue de US \$703 millones, un aumento de 3% en comparación con el de 2018 y de 4% sobre una base neutral de tipo de cambio (ver tabla 13).

Las **Inversiones y Adquisiciones** sumaron US \$76 millones en 4T19, utilizados principalmente para proyectos de expansión y mantenimiento en todas las regiones. En forma acumulada, las Inversiones y Adquisiciones fueron de US \$186 millones, 3% mayor contra el mismo periodo de 2018.

La **Deuda Neta** fue de US \$1,994 millones, cifra 7% mayor que en comparación con el 4T18, pero 2% menor que en el 3T19. Sobre una base absoluta, la Deuda Neta de Sigma aumentó US \$135 millones año a la fecha, debido a un impacto de US \$130 millones por la adopción de la nueva norma contable sobre arrendamiento (IFRS16) a partir de enero de 2019.

En diciembre, Sigma pagó su Bono 2019 por US \$250 millones, de los cuales US \$70 millones fueron pagados en efectivo y US \$180 millones con fondos provenientes de un préstamo bancario de Ps. \$3,500 millones. Este crédito tiene una tasa de interés flotante de TIE+1.00% con vencimiento en octubre de 2025. Este refinanciamiento fortalece la posición financiera de Sigma, al reducir su costo financiero y ampliar su vencimiento de deuda de 5.6 a 6.2 años.

Las razones financieras al final del 4T19 fueron Deuda Neta de Caja a Flujo, 2.8 veces y Cobertura de Intereses de 6.2 veces (ver tabla 14).

COMENTARIOS DE LA INDUSTRIA - SIGMA

Durante el 4T19, las ventas minoristas de alimentos aumentaron en todas las geografías donde opera Sigma, mientras que el índice de confianza de los consumidores mostró resultados mixtos. En México, el promedio del indicador de confianza del consumidor reportado por el Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI) aumentó 2% en comparación con el 4T18, pero disminuyó 1% contra el 3T19. Mientras que las ventas mismas tiendas reportadas por la Asociación Nacional de Tiendas de Autoservicio y Departamentales (ANTAD) aumentaron un 3.9%, año contra año en Pesos nominales.

En EE.UU., el índice promedio de confianza del consumidor reportado por *The Conference Board* disminuyó 5% en comparación con el 4T18, mientras que las ventas minoristas de alimentos reportadas por la Oficina del Censo de EE.UU. aumentaron 3% año contra año.

En Europa, el índice promedio de confianza del consumidor, según la Comisión Europea, fue de 7.6 negativo en el 4T19, comparado a un 6.4 negativo en el 4T18. Sin embargo, las ventas minoristas de alimentos según Eurostat aumentaron 1%, año contra año.

Durante el 4T19, los precios de las materias primas clave continuaron aumentando en todas las regiones. El déficit en la producción de cerdo en China, originado por la FPA, y el aumento de las compras de carne de cerdo para las celebraciones del Año Nuevo Chino presionó los precios durante el trimestre. En Europa, los precios de la paleta y el jamón de cerdo aumentaron 53% y 46% año contra año, respectivamente. En 2019, tanto la paleta y el jamón de cerdo aumentaron un 25% en comparación con el 2018.

En las Américas, el precio del jamón de cerdo aumentó 47% en comparación con el 4T18, mientras que el precio de muslo de pavo subió 20% año contra año. Por el contrario, los precios de pechuga de pollo y pavo disminuyeron 6% y 4% año contra año, respectivamente. Para el año completo 2019, los precios del jamón de cerdo, el muslo de pavo y la pechuga de pavo, subieron 21%, 12% y 11%, respectivamente, mientras que el precio del pollo bajó un 3% en comparación con el 2018.

RESULTADOS POR REGION - SIGMA

Durante el 4T19, los Ingresos en México representaron el 42% del total del trimestre, mientras que Europa representó el 37%, EE.UU. el 14% y Latinoamérica el 7%.

En **México**, los Ingresos y el Flujo en Pesos en el 4T19 crecieron 6% y 4% año contra año, respectivamente, beneficiándose de mayores márgenes derivado de aumentos en los precios promedio, que compensaron las presiones sobre los costos de materias primas. El Flujo acumulado en 2019 en pesos aumentó 8% en comparación con el 2018.

En **Europa**, los Ingresos en Euros en el 4T19 crecieron 8% año contra año, impulsados por aumentos de precios. El Flujo en Euros disminuyó 12% año contra año, debido mayores costos de materia prima parcialmente compensado por mayores precios. El Flujo en 2019 en Euros disminuyó 19% contra 2018, o 16% menor ajustado por partidas extraordinarias.

En **EE.UU.** se presentó crecimiento consistente a través del año. En 4T19 los Ingresos y el Flujo aumentaron 9% y 22%, respectivamente, en comparación con el 4T18, como reflejo de mayores precios promedio y volúmenes de ventas. El Flujo de 2019, aumentó 22% en comparación con el 2018.

En **Latinoamérica**, durante 4T19 los Ingresos en monedas locales se mantuvieron estables y el Flujo disminuyó 18% año contra año. Durante el trimestre, un costo único por la implementación de un software de gestión de operaciones afectó los resultados de la región. En el 2019, el Flujo acumulado en monedas locales aumentó 8% contra el 2018.

EVENTOS RECIENTES - SIGMA

<p>Innovación</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Durante 2019, Sigma lanzó más de 270 nuevos productos y cerró el año con un portafolio de innovación de aproximadamente 740 proyectos. • Algunos de los lanzamientos más relevantes del 4T19 fueron la nueva línea <i>All Natural Appetaggio</i> en EE.UU., que consiste en una porción de durazno o arándano y queso mozzarella, cubierto con una rebanada de prosciutto tradicional italiano o salami; así como el <i>Hummus Vegalia</i> de Campofrío en España, que no contiene colorantes ni conservadores añadidos. • Los productos desarrollados a través de la plataforma de innovación de Sigma en los últimos tres años representaron el 11% de las ventas totales en 2019.
<p><i>Tastech by Sigma</i></p>	<ul style="list-style-type: none"> • Sigma lanzó <i>Tastech</i>, su primer programa de aceleración mundial para colaborar con <i>startups</i> y <i>scaleups</i> de alto impacto. • Se recibieron más de 120 aplicaciones de más de 20 países. En noviembre, fueron seleccionados ocho <i>startups</i> y <i>scaleups</i> para una prueba piloto en Sigma. • En 2T20, las <i>startups</i> y <i>scaleups</i> presentarán los resultados de sus pruebas piloto y Sigma decidirá el siguiente paso; adquisición, alianza comercial o acuerdo de suministro.
<p>Cobertura de materias primas</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Sigma continuó con su plan financiero para cubrir parcialmente sus necesidades de cerdo (<i>lean hog</i>), mediante contratos de cobertura con vencimiento en abril de 2020.
<p>Coberturas financieras</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Al cierre del 4T19, los contratos de <i>forward</i> para cubrir las necesidades de dólares estadounidenses para las operaciones en México sumaron US \$410 millones, lo equivalente aproximadamente a las necesidades de cinco meses.

(Ver “Estados Financieros” un análisis más detallado del resultado 4T19 de Sigma).

Nemak (BMV: NEMAKA) – Autopartes de Aluminio

22% de los Ingresos de ALFA en el 4T19



INFORMACIÓN FINANCIERA SELECCIONADA (US \$ MILLONES)

	4T19	3T19	4T18	(%) 4T19 vs.		2019	2018	Var.%
				3T19	4T18			
Volumen (millones de unidades equiv.)	10.2	10.6	11.5	(4)	(11)	44.3	50.0	(12)
Norteamérica	5.9	6.3	6.9	(6)	(15)	25.8	29.7	(13)
Europa	3.3	3.3	3.5	-	(6)	14.5	15.3	(5)
Resto del Mundo	1.0	1.0	1.1	-	(6)	4.0	5.0	(21)
Ingresos	941	963	1,078	(2)	(13)	4,017	4,704	(15)
Norteamérica	490	555	603	(12)	(19)	2,210	2,633	(16)
Europa	339	323	389	5	(13)	1,433	1,643	(13)
Resto del Mundo	112	85	86	(32)	32	374	428	(13)
Flujo	133	139	171	(4)	(22)	621	734	(15)
Norteamérica	68	91	92	(25)	(26)	368	446	(18)
Europa	56	39	74	44	(25)	220	261	(16)
Resto del Mundo	9	9	5	-	89	33	27	22
Inversiones y Adquisiciones¹	97	74	132	31	(27)	344	403	(15)
Deuda Neta	1,206	1,221	1,251	(1)	(4)	1,206	1,251	(4)
Deuda Neta/Flujo UDM*	1.9	1.9	1.7					
Cobertura de Intereses UDM* ²	8.6	9.3	7.7					

* Veces. UDM = últimos 12 meses.

¹ Cifra bruta, no incluye desinversiones.

² Cobertura de Intereses = Flujo / Gastos Financieros Netos.

El **volumen** sumó 10.2 millones de unidades equivalentes, cifra 11% menor en comparación con el 4T18, que se explica principalmente por los efectos de la huelga de General Motors en EE.UU., la menor producción de las tres principales armadoras de Detroit y la menor producción de clientes en Europa y China.

Los **Ingresos** totalizaron US \$941 millones, monto 13% menor año contra año, debido principalmente a la disminución en el volumen, menores precios del aluminio, así como a la depreciación del Euro frente al Dólar estadounidense. Los Ingresos acumulados ascendieron a US \$4,017 millones, cifra 15% inferior que en el mismo periodo de 2018.

El **Flujo** fue de US \$133 millones, monto 22% menor que en el 4T18, debido principalmente al menor volumen y la depreciación del Euro frente al Dólar estadounidense. El Flujo acumulado al 31 de diciembre de 2019 fue de US \$621 millones, cifra 15% menor que en 2018, debido a que el volumen fue menor al esperado dado un entorno de menor dinamismo en la industria, más la huelga de General Motors en los EE.UU., se vio compensada por la eficiencia operativa permitiéndole a Nemak alcanzar la Guía proporcionada a principios de 2019.

Las **Inversiones y Adquisiciones** totalizaron US \$97 millones, principalmente para apoyar los lanzamientos de nuevos productos en todas las regiones. Las Inversiones y Adquisiciones acumuladas sumaron US \$344 millones, 15% menos que en el mismo periodo del 2018. Aproximadamente el 25% de las Inversiones y Adquisiciones de 2019 se dedicó a incrementar la capacidad para satisfacer la demanda para componentes estructurales y para vehículos eléctricos.

La **Deuda Neta** al final del 4T19 ascendió a US \$1,206 millones, cifra 4% menor que el 4T18 y el 3T19. En términos absolutos, la Deuda Neta de NemaK disminuyó US \$45 millones a la fecha, debido a que la sólida generación de Flujo más que compensó el impacto de US \$81 millones por la adopción de un nuevo estándar contable para arrendamientos (IFRS16), a partir de enero de 2019. Las razones financieras al cierre del 4T19 fueron: Deuda Neta de Caja a Flujo, 1.9 veces y Cobertura de Intereses, 8.6 veces.

EVENTOS RECIENTES - NEMAK

Nuevos contratos	<ul style="list-style-type: none"> Nuevos contratos a lo largo del año por US \$1,000 millones en ingresos anuales, de los cuales aproximadamente una tercera parte representa negocios incrementales, principalmente para producir cabezas, monoblocks de motor, así como partes para componentes estructurales y para vehículos eléctricos.
Nueva Planta <i>E-Mobility</i>	<ul style="list-style-type: none"> En enero 2020, se concluyó la construcción de una nueva planta en Norteamérica dedicada a la producción de aplicaciones de <i>E-Mobility</i>. Producción arrancará en la segunda mitad del año.
Componentes estructurales y vehículos eléctricos (CE/VE)	<ul style="list-style-type: none"> Componentes CE/VE suministrados para 16 vehículos de seis clientes diferentes en todo el mundo en 2019. Durante 4T19, ganó contratos incrementales para producir componentes CE/VE por un valor de US \$110 millones de ingresos anuales, con lo que el portafolio total de pedidos en este segmento a la fecha asciende a US \$750 millones o 75% de la meta de US \$1,000 millones para 2022. Anunció que suministrará la carcasa de la batería para el Ford Mustang Mach-E que se producirá en Norteamérica.

(Ver "Apéndice – Reportes 4T19 de Empresas Listadas" para el reporte 4T19 completo de NemaK).

Axtel (BMV: AXTELCPO) – TI y Telecom

4% de los Ingresos de ALFA en el 4T19

axtel



INFORMACIÓN FINANCIERA SELECCIONADA (US \$ MILLONES)

	4T19	3T19	4T18	(%) 4T19 vs.		2019	2018	Var. %
				3T19	4T18			
Ingresos	176	165	208	6	(16)	680	809	(16)
Empresarial	141	136	138	4	2	552	536	3
Gobierno	34	28	36	24	(5)	112	128	(13)
Mercado Masivo	0	2	35	-	-	16	144	(89)
Flujo	53	57	206	(6)	(74)	265	422	(37)
Inversiones y Adquisiciones¹	30	21	48	43	(38)	94	117	(20)
Deuda Neta	750	765	686	(2)	9	750	686	9
Deuda Neta/Flujo UDM*	2.8	1.8	1.6					
Cobertura de Intereses UDM* ²	3.6	5.2	4.5					

* Veces. UDM = últimos 12 meses.

¹ Cifra bruta, no incluye desinversiones.

² Cobertura de Intereses = Flujo / Gastos Financieros Netos.

Los **Ingresos** sumaron US \$176 millones, una reducción de 16% año contra año, que refleja principalmente la venta del negocio de Mercado Masivo. Ajustando este efecto, los Ingresos comparables en el 4T19 de Axtel aumentaron 1% en comparación con el 4T18, debido a que el aumento del 2% en el segmento Empresarial compensó parcialmente las menores ventas en el segmento Gubernamental. Los Ingresos acumulados ascendieron a US \$680 millones, cifra 16% menor a la del mismo periodo del año anterior. Ajustando por la venta del negocio del Mercado Masivo, los ingresos acumulados fueron similares a los de 2018.

El **Flujo** fue de US \$53 millones, 74% menor año contra año, debido principalmente a la venta parcial de las operaciones del Mercado Masivo ocurrida en el 4T18. Ajustando la contribución de las operaciones discontinuas en 4T18, el Flujo del 4T19 aumentó 11% año contra año. En forma acumulada al 31 de diciembre de 2019, el Flujo fue de US \$265 millones, incluyendo una ganancia de US \$39 millones por la venta del negocio de Mercado Masivo en el 2T19, así como el impacto único de US \$4 millones debido a la terminación de operaciones discontinuas (Mercado Masivo). Ajustando por conceptos extraordinarios y operaciones discontinuas, el Flujo acumulado comparable fue de US \$232 millones, cifra 7% mayor que en 2018.

Las **Inversiones y Adquisiciones** sumaron US \$30 millones en el 4T19, cifra 38% inferior a la del 4T18. Las Inversiones y Adquisiciones se aplicaron principalmente a proporcionar soluciones de acceso de última milla (fibra óptica y radio) y equipos administrados a clientes empresariales, y para ampliar la capacidad de la red de servicios de telecomunicaciones de Axtel. En forma acumulada las Inversiones y Adquisiciones sumaron US \$94 millones, una disminución de 20% en comparación con el mismo periodo del año anterior.

La **Deuda Neta** fue de US \$750 millones, cifra 9% mayor en comparación con el 4T18, pero 2% menor contra el 3T19. En términos absolutos, la Deuda Neta de Axtel aumentó a la fecha US \$64 millones, incluyendo un impacto de US \$35 millones por la adopción del nuevo estándar contable para arrendamientos (IFRS16), a partir de enero de 2019. Las razones financieras al cierre del 4T19 fueron: Deuda Neta de Caja a Flujo, 2.8 veces y Cobertura de Intereses, 3.6 veces.

EVENTOS RECIENTES - AXTEL

<p>Monetización de los Centros de Datos</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Se firmó el acuerdo estratégico con Equinix por US \$175 millones, mediante el cual adquirió tres Centros de Datos de Axtel ubicados en Monterrey y Querétaro. • Los recursos netos se utilizarán para fortalecer aún más la posición financiera de Axtel reduciendo su nivel de deuda y otros pasivos.
<p>Separación funcional en dos Unidades de Negocios</p>	<ul style="list-style-type: none"> • En línea con las tendencias de la industria y para maximizar el valor de su infraestructura y capturar oportunidad de crecimiento, la Compañía se reorganizó a fin de operar bajo dos unidades de negocio especializadas: <ul style="list-style-type: none"> ○ Unidad de negocios de infraestructura, como operador neutral, proporcionará servicios de conectividad basados en fibra a clientes mayoristas, capturando oportunidades de la creciente demanda de banda ancha. ○ Alestra, unidad de negocios de servicios, tendrá acceso total a la red de la unidad de negocios de Infraestructura y continuará desempeñando un papel importante para ayudar a clientes de los segmentos Empresarial y Gubernamental a ser más productivos a través de la digitalización al proporcionar soluciones de TI y telecomunicaciones administradas. • Axtel ha contratado asesores financieros para evaluar alternativas estratégicas tanto para la unidad de negocios de Infraestructura como para la Compañía. Axtel ha comenzado recientemente un proceso competitivo para encontrar inversionistas con acceso a capital y horizontes de inversión a largo plazo.

(Ver "Apéndice – Reportes 4T19 de Empresas Listadas" para el reporte 4T19 completo de Axtel).

Newpek – Petróleo y Gas

Menos del 1% de los Ingresos de ALFA en el 4T19



INFORMACIÓN FINANCIERA SELECCIONADA (US \$ MILLONES)

	4T19	3T19	4T18	(%) 4T19 vs.		2019	2018	Var.%
				3T19	4T18			
Volumen (MBEPD)¹	6.3	5.4	6.6	17	(5)	5.7	7.9	(28)
Líquidos y otros (%)	56	55	65			56	66	
Ingresos	18	16	22	14	(19)	76	108	(29)
México	11	10	12	4	(12)	52	53	(1)
Extranjero	7	5	10	34	(27)	24	55	(56)
Flujo	(65)	(11)	16	(479)	(519)	(91)	31	(396)
Inversiones y Adquisiciones²	8	5	0	58	-	14	22	(36)
Deuda Neta	(7)	(15)	(18)			(7)	(18)	

¹ Miles de Barriles de Petróleo Equivalente por Día.

² Cifra bruta, no incluye desinversiones.

El **Volumen** promedió 6.3 mil barriles de petróleo equivalentes por día (MBPED) durante el 4T19, 5% menos que en el 4T18, debido principalmente a las desinversiones del año previo en el campo Wilcox, aunado a la disminución natural de la productividad de los pozos de petróleo. El volumen creció 17% comparado con el 3T19 debido a la reactivación en la perforación de pozos en *Eagle Ford Shale* (EFS) en los últimos meses del año (ver tabla 15).

Los **Ingresos** fueron de US \$18 millones, 19% menos año contra año, debido principalmente a la baja en el volumen y precios. Los ingresos acumulados sumaron US \$76 millones, 29% menores en comparación con el mismo periodo de 2018, reflejo de la desinversión del campo Wilcox y la reducción en el volumen (ver tabla 15).

El **Flujo** de US \$65 millones negativo, incluye provisiones no monetarias de US \$54 millones en sus operaciones de EE.UU. asociada con menores perspectivas de producción en años futuros, así como US \$3 millones asociados a una menor expectativa de recuperación de gastos previos conforme a los Contratos Integrales de Exploración y Producción (CIEPs) en Veracruz. Ajustando este concepto, el Flujo comparable del 4T19 reportó una pérdida de US \$8 millones, frente una pérdida de US \$6 millones en el 4T18, principalmente debido a una menor producción y menores precios en EE.UU.

El Flujo acumulado representó una pérdida de US \$91 millones, comparado con una ganancia de US \$31 millones para el mismo periodo de 2018, la cual se benefició de una ganancia extraordinaria de US \$35 millones por la desinversión parcial del EFS en el 1T18 y la venta del campo Wilcox en 4T18. En base comparable, la pérdida acumulada en el Flujo fue de US \$28 millones en el 2019, en comparación a una pérdida de US \$4 millones en 2018 (ver tablas 4, 5 y 16).

Las **Inversiones y Adquisiciones** sumaron US \$8 millones durante el trimestre, ya que se reactivó la perforación de nuevos pozos en EFS.

La **Deuda Neta** fue negativa US \$7 millones al cierre del trimestre (ver tabla 17).

COMENTARIOS DE LA INDUSTRIA - NEWPEK

Los precios de los hidrocarburos, en promedio, fueron menores en el 4T19 en comparación con el 4T18. El precio promedio del petróleo *West Texas Intermediate* (WTI) fue de US \$57.0 por barril, cifra 3% menor en comparación con el 4T18. Sin embargo, los precios del crudo mostraron una tendencia alcista durante el trimestre alcanzando US \$61.7 por barril a finales de diciembre, cuando el sentimiento del mercado se tornó positivo ante perspectivas de mejora económica y menores tensiones por la guerra comercial entre EE.UU. y China.

El número de plataformas de EE.UU. disminuyó 25% en comparación con el 4T18, las plataformas de crudo representaron la mayor parte de la disminución. Sin embargo, la productividad por plataforma aumentó, llevando la producción de EE.UU. a 12.8 millones barriles de petróleo equivalentes por día (MMBPED) durante el trimestre, un incremento de 0.9 MMBPED contra el año anterior.

El precio del gas natural *Henry Hub* promedió US \$2.4 por millón de BTUs (MMBTU) en 4T19, cifra 37% menor que en el año previo. *Henry Hub* alcanzó US \$2.8 por MMBTU en noviembre, pero el repunte cedió ante menor demanda doméstica en EE.UU. tras un invierno con temperaturas templadas, lo cual no fue suficiente para contrarrestar un alza en la producción e inventarios de gas natural, los cuales terminaron la temporada de inyección con inventarios de 3.73 billones de pies cúbicos, 15% arriba en comparación con 2018.

RESULTADOS POR REGION - NEWPEK

En **EE.UU.**, los pozos productores sumaron 554 en el EFS, en el sur de Texas, frente a 555 pozos en producción al cierre del 4T18. Además, Newpek tiene 34 pozos productores en la formación Edwards, en el sur de Texas, donde la compañía tiene una participación del 20%. La producción en EE.UU. promedió 3.2 MBPED durante el 4T19, 8% menos que en el 4T18, debido a la venta del campo Wilcox en 2018, aunado a la disminución natural de la productividad de los pozos. Los líquidos y petróleo representaron el 56% del volumen total del trimestre, en comparación con el 65% del año anterior.

La producción en **México** durante el 4T19 promedió 3.2 MBPED, cifra 7% menor que en el 4T18. El campo San Andrés representó 67% de la producción total del trimestre, mismo nivel año contra año. Al final del trimestre, había 115 pozos en producción en México, 12% menos que los 131 pozos en producción al cierre del 4T18.

EVENTOS RECIENTES - NEWPEK

Perforación progresiva en EFS	<ul style="list-style-type: none">• 10 nuevos pozos netos fueron conectados a ventas en 4T19, para un total de 14 en el 2019.• Los nuevos pozos fueron conectados a ventas en menor tiempo, requirieron menos inversión y alcanzaron mayor producción inicial que los anteriores.
-------------------------------	--

(Ver "Tablas" un análisis más detallado del resultado 4T19 de Newpek).

INFORMACIÓN DE CONFERENCIA TELEFÓNICA 4T19

Fecha: Jueves, 13 de febrero, 2020
Hora: 12:00 p.m. (Centro, CDMX) / 1:00 p.m. (Este, NY)
Teléfono: EE.UU.: +1-877-451-6152
Internacional: +1-201-389-0879
México: 800-522-0034
Clave: 13698105
Webcast: <http://public.viavid.com/index.php?id=137670>
Repetición: <http://www.alfa.com.mx/RI/conferencia.htm>

Acerca de ALFA

ALFA es una empresa que administra un portafolio diversificado de negocios: Alpek, uno de los más grandes productores a nivel mundial de poliéster (PTA, PET y fibras) y líder en el mercado mexicano de polipropileno, poliestireno expandible y caprolactama. Sigma, compañía multinacional líder en la industria de alimentos, enfocada en la producción, comercialización y distribución de productos de calidad, a través de reconocidas marcas en México, Europa, EE.UU. y Latinoamérica. Nematik, proveedor líder de soluciones innovadoras de aligeramiento para la industria automotriz global, especializado en el desarrollo y manufactura de componentes de aluminio para tren motriz, componentes estructurales y para vehículos eléctricos. Axtel, compañía de Tecnologías de Información y Comunicación (TIC) que sirve a los mercados empresarial y gubernamental en México. Newpek, empresa que realiza operaciones en la industria de hidrocarburos en EE.UU. y México. En 2019, ALFA generó ingresos por \$337,750 millones de Pesos (US \$17,538 millones) y Flujo de Operación de \$44,280 millones de Pesos (US \$2,298 millones). Las acciones de ALFA cotizan en la Bolsa Mexicana de Valores y en Latibex, en la Bolsa de Madrid.

Sobre la preparación de este reporte

Este comunicado puede contener información prospectiva basada en numerosas variables y suposiciones que son inherentemente inciertas. Implican juicios con respecto a, entre otras cosas, las condiciones futuras del mercado económico, competitivo y financiero y las decisiones comerciales futuras, todas las cuales son difíciles o imposibles de predecir con precisión. En consecuencia, los resultados podrían variar de los establecidos en esta versión. El informe presenta información financiera no auditada. Las cifras se presentan en Pesos mexicanos o Dólares estadounidenses, según se indica. En su caso, los montos en Pesos se convirtieron a Dólares estadounidenses utilizando el tipo de cambio promedio de los meses durante los cuales se registraron las operaciones. Las razones financieras se calculan en Dólares estadounidenses. Debido al redondeo de cifras, pueden producirse pequeñas diferencias al calcular los cambios porcentuales de un periodo a otro.



Tablas

ALFA

Tabla 1 | CAMBIOS EN VOLUMEN Y PRECIOS (%)

	4T19 vs.		2019 vs. 2018
	3T19	4T18	
Volumen Total	(1.8)	0.2	(0.1)
Volumen Nacional	(0.9)	2.5	2.6
Volumen Extranjero	(2.8)	(2.1)	(2.7)
Precios Promedio en Pesos	0.0	(11.7)	(7.8)
Precios Promedio en Dólares	0.6	(9.3)	(7.9)

Tabla 2 | VENTAS (US \$ Millones)

	4T19	3T19	4T18	(% 4T19 vs.)		2019	2018	Var.%
				3T19	4T18			
Ventas Totales								
Millones de Pesos	82,281	83,842	92,904	(2)	(11)	337,750	366,432	(8)
Millones de Dólares	4,267	4,319	4,692	(1)	(9)	17,538	19,055	(8)
Ventas Nacionales								
Millones de Pesos	27,262	28,255	30,823	(4)	(12)	110,960	119,309	(7)
Millones de Dólares	1,414	1,456	1,556	(3)	(9)	5,761	6,205	(7)
Ventas en el Extranjero								
Millones de Pesos	55,018	55,587	62,081	(1)	(11)	226,790	247,123	(8)
Millones de Dólares	2,853	2,863	3,135	-	(9)	11,776	12,850	(8)
En el Extranjero / Total (%)	67	66	67	1	-	67	67	-

Tabla 3 | UTILIDAD DE OPERACIÓN Y FLUJO (US \$ Millones)

	4T19	3T19	4T18	(% 4T19 vs.)		2019	2018	Var.%
				3T19	4T18			
Utilidad de Operación								
Millones de Pesos	6,853	5,346	12,501	28	(45)	23,593	35,705	(34)
Millones de Dólares	354	275	628	29	(44)	1,224	1,844	(34)
Flujo								
Millones de Pesos	12,287	10,643	17,624	15	(30)	44,280	55,178	(20)
Millones de Dólares	636	548	887	16	(28)	2,298	2,858	(20)
Flujo/Ingresos (%)*	14.9	12.7	18.9			13.1	15.0	(13)

*Margen de Flujo denominado en Dólares

Tabla 4 | PARTIDAS EXTRAORDINARIAS (US \$ Millones)

Compañía	Partida Extraordinaria	4T19	3T19	4T18	2019	2018
Alpek	Ganancia (Pérdida) por Inventarios	(6)	(16)	(28)	(68)	41
	Ganancia combinación de negocios (Suape/Citepe)			220		220
	Reembolso por Incendio - Planta Altamira				11	9
	Venta terreno Altamira					3
	Ganancia venta cogeneración	188			188	
	Gastos legales y otros	1	(3)	(4)	(2)	(14)
	Total Alpek	184	(19)	188	128	259
Sigma	Ganancia en adquisición de Caroli			2		12
	Provisión cierre de planta en Europa y otros			(2)		(6)
	Total Sigma			0		6
Nemak	Resolución por Disputa Fiscal				8	
	Total Nemak				8	
Axtel	Ganancia venta de Torres					12
	Ganancia venta de Negocio Masivo			139	39	139
	Gasto terminación ops. discontinuas	(4)			(4)	
	Total Axtel	(4)		139	35	151
Newpek	Ganancia venta Wilcox			22		22
	Ganancia venta EFS					13
	Provisión gastos México	(3)	(4)		(9)	
	Provisión deficiencias EE.UU.	(54)			(54)	
	Total Newpek	(58)	(4)	22	(63)	35
ALFA	Cancelación crédito mercantil Masivo			(27)		(27)
	Efecto total en Flujo	122	(23)	322	108	423

Tabla 5 | FLUJO DE OPERACIÓN COMPARABLE (US \$ Millones)

Compañía	4T19	3T19	4T18	(%) 4T19 vs.		2019	2018	Var.%
				3T19	4T18			
ALFA	514	571	565	(10)	(9)	2,190	2,434	(10)
Alpek	172	213	181	(19)	(5)	722	804	(10)
Sigma	176	182	174	(3)	1	703	678	4
Nemak	133	139	171	(4)	(22)	612	734	(17)
Axtel	57	57	67	1	(15)	230	271	(15)
Newpek	(8)	(7)	(6)	(13)	(27)	(28)	(4)	(565)
ALFA Flujo/Ventas (%)	12.1	13.2	12.0			12.5	12.8	

Tabla 6 | EFECTO DE IFRS 16 (US \$ Millones)

	1T19	2T19	3T19	4T19	2019
Estado de Resultados					
Depreciación y Amortización	24	25	29	56	134
Gasto Financiero	6	6	8	7	28
Balance General					
Activos – Derecho de uso	374	366	384	428	428
Pasivos					
Arrendamiento a corto plazo	91	94	111	116	116
Arrendamiento a largo plazo	280	271	320	328	328
Deuda Neta*	388	20	55	28	490

*Balance inicial más nuevos arrendamientos

Tabla 7 | RESULTADO INTEGRAL DE FINANCIAMIENTO (RIF) (US \$ Millones)

	4T19	3T19	4T18	(% 4T19 vs.)		2019	2018	Var. %
				3T19	4T18			
Gastos Financieros	(131)	(129)	(128)	(1)	(2)	(517)	(544)	5
Productos Financieros	18	17	14	3	23	75	50	48
Gastos Financieros Netos	(114)	(112)	(114)	(1)	-	(442)	(493)	10
Ganancia (Pérdida) Cambiara	23	(49)	(29)	147	180	(35)	20	(277)
RIF Capitalizado	2	1	7	59	(69)	12	22	(43)
Resultado Integral de Financiamiento	(88)	(161)	(136)	45	35	(465)	(452)	(3)
Costo Promedio de Pasivos (%)	5.2	4.8	5.1			4.9	5.3	

Tabla 8 | UTILIDAD NETA MAYORITARIA (US \$ Millones)

	4T19	3T19	4T18	(% 4T19 vs.)		2019	2018	Var. %
				3T19	4T18			
Utilidad (Pérdida) Neta Consolidada	163	65	350	151	(53)	454	928	(51)
Interés Minoritario	83	6	112	1,393	(26)	154	246	(37)
Interés Mayoritario	80	60	237	35	(66)	300	682	(56)
Utilidad por Acción (Dólares)	0.02	0.01	0.05	34	(66)	0.06	0.13	(56)
Prom. Acciones en Circulación (millones)	5,019	5,033	5,055			5,037	5,055	

Tabla 9 | BALANCE GENERAL E INDICADORES FINANCIEROS (US \$ Millones)

	4T19	3T19	4T18
Activos Totales	18,026	18,164	18,789
Pasivo Total	12,989	13,388	13,799
Capital Contable	5,037	4,777	4,990
Capital Contable Mayoritario	3,808	3,559	3,729
Deuda Neta	6,276	7,032	6,543
Deuda Neta/Flujo*	2.7	2.8	2.3
Cobertura de Intereses* ¹	5.2	5.8	5.8

* Veces. UDM = últimos 12 meses

¹ Cobertura de Intereses = Flujo / Gastos Financieros Netos.

Tabla 10 | BALANCE GENERAL E INDICADORES FINANCIEROS (US \$ Millones)

	4T19	3T19	4T18	(%) 4T19 vs.	
				3T19	4T18
Activo					
Efectivo y equivalentes de efectivo	1,337	1,212	1,342	10	-
Clientes	1,238	1,292	1,607	(4)	(23)
Inventarios	2,432	2,379	2,631	2	(8)
Otros activos circulantes	1,023	951	892	8	10
Total activo circulante	6,030	5,834	6,472	3	(7)
Inversión en asociadas y otras	487	488	501	(2)	(2)
Propiedades, planta y equipo, neto	7,147	7,573	7,793	(6)	(8)
Crédito mercantil y activos intangibles, neto	3,035	2,923	2,658	4	14
Otros activos no circulantes	1,328	1,347	1,365	(1)	-
Total Activo	18,026	18,164	18,789	(1)	(4)
Pasivo y Capital Contable					
Deuda	227	716	1,022	(45)	(61)
Proveedores	2,944	2,725	3,298	8	(11)
Otros pasivos circulantes	1,496	1,393	1,406	2	(1)
Total pasivo circulante	4,667	4,834	5,727	(2)	(17)
Deuda (incluye costos de emisión)	6,916	7,181	6,881	(4)	5
Beneficios a empleados	309	262	253	18	22
Otros pasivos	1,097	1,111	939	(6)	(19)
Total de pasivo	12,989	13,388	13,799	(3)	(6)
Total capital contable	5,037	4,777	4,990	5	1
Total pasivo y capital contable	18,026	18,164	18,789	(1)	(4)
Deuda Neta	6,276	7,032	6,543	(11)	(4)
Deuda Neta/Flujo*	2.7	2.8	2.3		
Cobertura de intereses* ¹	5.2	5.8	5.8		

* Veces. UDM = últimos 12 meses

¹ Cobertura de Intereses = Flujo / Gastos Financieros Netos.

Sigma

Tabla 11 | SIGMA - CAMBIOS EN VOLUMEN Y PRECIOS (%)

	4T19 vs.		2019 vs.
	3T19	4T18	2018
Volumen Total	(0.7)	0.8	(0.1)
Precios Promedio en Pesos	4.5	3.1	2.3
Precios Promedio en Dólares	5.2	6.0	2.2

Tabla 12 | SIGMA – VENTAS (US \$ Millones)

	4T19	3T19	4T18	(% 4T19 vs.)		2019	2018	Var.%
				3T19	4T18			
Ventas Totales								
Millones de Pesos	32,888	31,688	31,651	4	4	124,498	121,900	2
Millones de Dólares	1,706	1,632	1,596	5	7	6,463	6,336	2
Ventas Nacionales								
Millones de Pesos	13,575	13,389	12,992	1	4	52,475	50,129	5
Millones de Dólares	704	690	655	2	7	2,725	2,607	5
Ventas en el Extranjero								
Millones de Pesos	19,313	18,299	18,658	6	4	72,023	71,771	-
Millones de Dólares	1,002	942	941	6	6	3,739	3,730	-
En el Extranjero / Total (%)	59	58	59			58	59	

Tabla 13 | SIGMA - UTILIDAD DE OPERACIÓN Y FLUJO (US \$ Millones)

	4T19	3T19	4T18	(% 4T19 vs.)		2019	2018	Var.%
				3T19	4T18			
Utilidad de Operación								
Millones de Pesos	2,276	2,424	770	(6)	196	9,148	7,438	23
Millones de Dólares	118	125	40	(5)	193	475	391	22
Flujo								
Millones de Pesos	3,399	3,525	3,448	(4)	(1)	13,543	13,154	3
Millones de Dólares	176	182	174	(3)	1	703	684	3

Tabla 14 | SIGMA - BALANCE GENERAL E INDICADORES FINANCIEROS (US \$ Millones)

	4T19	3T19	4T18
Activos Totales	5,250	5,038	5,102
Pasivo Total	4,337	4,212	4,235
Capital Contable	913	826	867
Capital Contable Mayoritario	913	798	837
Deuda Neta	1,994	2,040	1,859
Deuda Neta/Flujo*	2.8	2.9	2.7
Cobertura de Intereses* ¹	6.2	6.0	5.3

* Veces. UDM = últimos 12 meses

¹ Cobertura de Intereses = Flujo / Gastos Financieros Netos.

NEWPEK

Tabla 15 | NEWPEK - VENTAS (US \$ Millones)

	4T19	3T19	4T18	(% 4T19 vs.)		2019	2018	Var. %
				3T19	4T18			
Volumen (MBPED)¹	6.3	5.4	6.6	17	(5)	5.7	7.9	(28)
Líquidos y otros (%)	56	55	65			56	66	
Ventas Totales								
Millones de Pesos	346	306	438	13	(21)	1,472	2,060	(29)
Millones de Dólares	18	16	22	14	(19)	76	108	(29)
Ventas Nacionales								
Millones de Pesos	204	199	238	2	(14)	1,008	1,011	-
Millones de Dólares	11	10	12	4	(12)	52	53	(1)
Ventas en el Extranjero								
Millones de Pesos	142	107	200	33	(29)	464	1,049	(56)
Millones de Dólares	7	5	10	34	(27)	24	55	(56)
En el Extranjero / Total (%)	41	35	46			32	51	

¹ Miles de barriles de petróleo equivalentes por día.

Tabla 16 | NEWPEK - UTILIDAD DE OPERACIÓN Y FLUJO (US \$ Millones)

	4T19	3T19	4T18	(% 4T19 vs.)		2019	2018	Var. %
				3T19	4T18			
Utilidad de Operación								
Millones de Pesos	(1,332)	(247)	(1,916)	(439)	31	(1,976)	(1,914)	(3)
Millones de Dólares	(69)	(13)	(94)	(448)	26	(103)	(94)	(10)
Flujo								
Millones de Pesos	(1,255)	(220)	290	(471)	(532)	(1,745)	572	(405)
Millones de Dólares	(65)	(11)	16	(479)	(519)	(91)	31	(395)

Tabla 17 | NEWPEK - BALANCE GENERAL E INDICADORES FINANCIEROS (US \$ Millones)

	4T19	3T19	4T18
Activos Totales	661	641	602
Pasivo Total	313	261	224
Capital Contable	348	380	378
Deuda Neta	(7)	(15)	(18)
Deuda Neta/Flujo*	0.1	1.6	(0.6)
Cobertura de intereses* ¹	7.6	1.0	(7.8)

* Veces. UDM = últimos 12 meses

¹ Cobertura de Intereses = Flujo / Gastos Financieros Netos.

Estados Financieros

ALFA, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias

ESTADO DE SITUACION FINANCIERA

Información en Millones de Pesos Nominales

	Dic 19	Sep 19	Dic 18	(% Dic 19 vs.)	
				Sep 19	Dic 18
ACTIVO					
ACTIVO CIRCULANTE:					
Efectivo y equivalentes de efectivo	25,195	23,798	26,411	6	(5)
Clientes	23,323	25,375	31,625	(8)	(26)
Otras cuentas y documentos por cobrar	5,753	6,375	7,841	(10)	(27)
Inventarios	45,826	46,720	51,790	(2)	(12)
Otros activos circulantes	13,531	12,294	9,717	10	39
Total activo circulante	113,628	114,562	127,384	(1)	(11)
Inversión en asociadas y negocios conjuntos	9,178	9,574	9,870	(4)	(7)
Propiedad, planta y equipo	134,695	148,709	153,389	(9)	(12)
Activos intangibles	57,186	57,388	52,311	-	9
Otros activos no circulantes	25,022	26,442	26,874	(5)	(7)
Total activo	339,709	356,675	369,828	(5)	(8)
PASIVO Y CAPITAL CONTABLE					
PASIVO A CORTO PLAZO:					
Vencimiento en un año de la deuda a largo plazo	2,293	7,750	5,311	(70)	(57)
Préstamos bancarios y documentos por pagar	1,990	6,300	15,012	(68)	(87)
Proveedores	55,479	53,510	64,921	4	(15)
Otros pasivos circulantes	28,184	27,353	27,478	3	3
Total pasivo a corto plazo	87,946	94,913	112,721	(7)	(22)
PASIVO A LARGO PLAZO:					
Deuda a largo plazo	130,337	140,999	135,227	(8)	(4)
Impuestos diferidos	10,913	11,824	13,112	(8)	(17)
Otros pasivos	9,763	9,999	5,571	(2)	75
Estimación de remuneraciones al retiro	5,824	5,146	4,973	13	17
Total pasivo	244,783	262,881	271,604	(7)	(10)
CAPITAL CONTABLE:					
Capital Contable de la participación controladora:					
Capital social	209	209	211	-	(1)
Capital ganado	71,553	69,674	73,179	3	(2)
Total Capital Contable de la participación controladora:	71,762	69,883	73,391	3	(2)
Total Capital Contable de la participación no controladora:					
	23,164	23,911	24,833	(3)	(7)
Total capital contable	94,926	93,794	98,224	1	3
Total pasivo y capital contable	339,708	356,675	369,828	(5)	(8)
Razón circulante	1.3	1.2	1.1		
Pasivo a capital contable consolidado	2.6	2.8	2.8		

ALFA, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias

ESTADO DE RESULTADOS

Información en Millones de Pesos

Nominales

4T19 vs. (%)

	4T19	3T19	4T18	2019	2018	3T19	4T18
Ventas netas	82,281	83,842	92,904	337,750	366,432	(2)	(11)
Nacionales	27,262	28,255	30,823	110,960	119,309	(4)	(12)
Exportación	55,018	55,587	62,081	226,790	247,123	(1)	(11)
Costo de ventas	(67,526)	(66,531)	(75,594)	(273,748)	(292,574)	(1)	11
Utilidad bruta	14,755	17,311	17,310	64,002	73,858	(15)	(15)
Gastos de operación y otros	(7,902)	(11,965)	(4,809)	(40,408)	(38,153)	34	(64)
Utilidad de operación	6,853	5,346	12,501	23,593	35,705	28	(45)
Costo integral de financiamiento, neto	(1,709)	(3,122)	(2,720)	(8,971)	(8,739)	45	37
Participación en resultados de asociadas	(302)	(18)	(15)	(271)	121	-	-
Utilidad antes de la siguiente provisión	4,842	2,205	9,766	14,351	27,088	120	(50)
Provisión para:							
Impuestos a la utilidad	(1,676)	(932)	(2,862)	(5,586)	(9,127)	(80)	41
Utilidad neta consolidada	3,166	1,273	6,904	8,765	17,960	149	(54)
Resultado del interés minoritario	1,606	107	2,260	2,958	4,818	1,401	(29)
Resultado del interés mayoritario	1,560	1,166	4,644	5,807	13,143	34	(66)
Flujo de operación	12,287	10,643	17,624	44,280	55,178	15	(30)
Cobertura de intereses* ¹	5.2	5.8	5.8	5.2	5.8		

* Veces. UDM = Últimos 12 meses

¹ Cobertura de Intereses = Flujo / Gastos Financieros Netos.

Sigma Alimentos, S.A. de C.V. y Subsidiarias

ESTADO DE SITUACION FINANCIERA

Información en Millones de Pesos Nominales

Activo	Dic 19	Sep 19	Dic 18	(%) Dic 19 vs.	
				Sep 19	Dice 18
ACTIVO CIRCULANTE:					
Efectivo y equivalentes de efectivo	9,730	10,136	12,213	(4)	(20)
Efectivo restringido	11	12	88	(4)	(87)
Clientes, neto	5,365	4,835	5,103	11	5
Impuestos sobre la renta por recuperar	407	331	514	23	(21)
Inventarios	16,245	16,692	14,224	(3)	14
Otros activos circulantes	3,024	3,087	2,699	(2)	12
Total activo circulantes	34,782	35,093	34,842	(1)	-
Propiedad, planta y equipo, neto	32,306	32,213	33,953	-	(5)
Activos intangibles, neto	15,701	15,749	14,503	-	8
Crédito mercantil	12,865	12,987	13,567	(1)	(5)
Impuestos diferidos a la utilidad	2,678	1,987	2,262	35	18
Inversiones en asociadas y negocios conjuntos	107	348	104	(69)	4
Otros activos no circulantes	489	544	1,190	(10)	(59)
Total activo no circulante	64,147	63,829	65,578	-	(2)
Total activo	98,929	98,821	100,420	-	(1)
PASIVO Y CAPITAL CONTABLE					
PASIVO CIRCULANTE:					
Deuda circulante	576	5,742	5,503	(90)	(90)
Documentos por pagar	535	601	96	(11)	458
Proveedores	21,521	19,882	20,255	8	6
Impuesto a la utilidad por pagar	1,739	1,663	1,680	5	4
Provisiones	102	86	137	18	(26)
Otros pasivos circulantes	5,332	5,730	5,450	(7)	(2)
Total pasivo a corto plazo	29,805	33,705	33,121	(12)	(10)
PASIVO NO CIRCULANTE:					
Deuda a largo plazo	44,083	41,738	42,708	6	3
Documentos por pagar	1,875	1,816	252	3	645
Impuestos diferidos a la utilidad	3,524	3,365	3,704	5	(5)
Beneficios a empleados	1,771	1,460	1,395	21	27
Provisiones largo plazo	83	71	97	17	(15)
Impuestos sobre la renta por pagar	556	513	1,620	8	(66)
Otros pasivos no circulantes	31	41	461	(23)	(93)
Total pasivo a largo plazo	51,923	49,005	50,237	6	3
Total pasivo	81,728	81,718	83,358	(1)	(2)
CAPITAL CONTABLE:					
Total capital contable de la participación controladora:	17,201	15,670	16,472	10	4
Total capital contable de la participación no controladora:	0	542	590	(100)	(100)
Total capital contable	17,201	17,103	17,062	6	1
Total pasivo y capital contable	98,929	98,821	100,420	-	(1)

Sigma Alimentos, S.A. de C.V. y Subsidiarias

ESTADO DE RESULTADOS

Información en Millones de Pesos Nominales

	4T19	3T19	4T18	2019	2018	4T19 vs. (%)	
						3T19	4T18
Ventas	32,888	31,688	31,651	124,498	121,900	4	4
Costo de ventas	(23,953)	(22,779)	(22,865)	(89,670)	(87,781)	5	5
Utilidad bruta	8,935	8,909	8,785	34,828	34,119	-	2
Gastos de venta	(5,200)	(5,131)	(5,106)	(20,336)	(19,989)	1	2
Gastos de administración	(1,436)	(1,396)	(1,348)	(5,473)	(5,393)	3	6
Otros ingresos (gastos), neto	(24)	42	(1,561)	128	(1,299)	(156)	(98)
Utilidad de operación	2,276	2,424	770	9,148	7,438	(6)	196
Resultado financiero, neto	(586)	(495)	(424)	(2,629)	(1,875)	18	38
Participación en utilidad (pérdida) de asociadas	12	(0)	(1)	10	15	-	-
Utilidad antes de impuestos	1,702	1,928	344	6,529	5,578	(12)	394
Provisión para:							
Impuestos a la utilidad	(981)	(660)	(308)	(2,977)	(2,719)	49	218
Utilidad neta consolidada	721	1,268	36	3,552	2,859	(43)	-
Participación no controladora	6	(7)	(65)	(13)	(68)	(186)	(109)
Participación de la controladora	715	1,275	101	3,565	2,926	(44)	607

Apéndice – Reportes del 4T19 de empresas listadas

Alpek (BMV: ALPEKAA) – Petroquímicos

Nemak (BMV: NEMAKA) – Autopartes de Aluminio

Axtel (BMV: AXTELCPO) – TI y Telecom

Monterrey, México, a 12 de febrero de 2020 – Alpek, S.A.B. de C.V. (BMV: ALPEK)

Alpek reporta Flujo de U.S. \$356 millones en el 4T19 (U.S. \$172 millones Flujo Comp.)

Información Financiera Seleccionada

(Millones de Dólares)

								Var.%
	4T19	3T19	4T18	3T19	4T18	2019	2018	
Volumen Total (ktons)	1,059	1,118	1,061	(5)	-	4,384	4,402	-
Poliéster	851	895	851	(5)	-	3,490	3,490	-
Plásticos y Químicos	208	223	210	(7)	(1)	895	912	(2)
Ingresos Consolidados	1,407	1,523	1,758	(8)	(20)	6,216	6,991	(11)
Poliéster	1,075	1,162	1,295	(7)	(17)	4,718	5,174	(9)
Plásticos y Químicos	311	345	400	(10)	(22)	1,407	1,713	(18)
Flujo de Operación Consolidado	356	194	369	83	(4)	850	1,063	(20)
Poliéster	122	129	316	(6)	(61)	428	788	(46)
Plásticos y Químicos	42	60	52	(30)	(18)	218	276	(21)
Venta de Cogeneradoras	188	-	-	100	100	188	-	100
Ut. Atribuible a la Part. Controladora	209	50	393	316	(47)	342	697	(51)
Inversiones y Adquisiciones	115	49	262	133	(56)	270	826	(67)
Deuda Neta	1,330	2,036	1,832	(35)	(27)			
Deuda Neta/Flujo de Operación ⁽¹⁾	1.6	2.4	1.7					
Cobertura de intereses ⁽¹⁾	7.2	7.8	9.9					

(1) Veces: Últimos 12 meses

Principales Aspectos de Operación y Financieros (4T19)

Alpek	<ul style="list-style-type: none"> Flujo Comparable 4T19 de U.S. \$172 millones (-19% vs. 3T19 y -5% vs. 4T18) Finaliza la venta de plantas de cogeneración por U.S. \$801 millones; generando un beneficio extraordinario de U.S. \$188 millones en 4T19 Firma de acuerdo para adquirir una planta de PET de 350KTA en Wilton, Reino Unido, mejorando balance relativo de capacidad de PTA/PET Deuda Neta baja U.S. \$706 millones, mejora apalancamiento a 1.6x Deuda Neta a Flujo UDM
Poliéster	<ul style="list-style-type: none"> Flujo Comparable de Poliéster de U.S. \$123 millones (-15% vs. 3T19 e igual vs. 4T18), incluyendo un cargo no-erogable de U.S. \$2 millones por costo de inventario y un beneficio de U.S. \$1 millón por otros conceptos no-recurrentes Precio de referencia del Px en E.U.A. decreció 2% en el 4T; resultando en una menor pérdida por costo de inventario y efecto de arrastre de materia prima Márgenes de referencia del poliéster en E.U.A. en 2019 fueron U.S. \$306 por tonelada, por encima de la guía de resultados, pero tendencia a la baja en 4T
Plásticos y Químicos (P&Q)	<ul style="list-style-type: none"> Flujo Comparable de P&Q de U.S. \$46 millones (-29% vs. 3T19 y -19% vs. 4T18) Flujo impactado por menor volumen (TsT) y márgenes (AsA) del polipropileno ("PP")

Este documento contiene información sobre acontecimientos futuros basada en numerosas variables y suposiciones que son inherentemente inciertas. Ellas tienen que ver con juicios con respecto a las condiciones futuras de la economía, la competencia y los mercados financieros, así como con decisiones de negocios, todas las cuales son difíciles o imposibles de predecir. Por lo tanto, los resultados reales podrían diferir de los que se muestran en este documento. Información financiera no auditada basada en IFRS. En este reporte, las cifras están expresadas en pesos nominales (\$), o en dólares nominales (U.S. \$), según se indique. Donde fue aplicable, las cifras en pesos fueron convertidas a dólares utilizando el tipo de cambio promedio del mes en que se llevaron a cabo las transacciones. Los indicadores financieros se calculan en dólares. Pueden existir pequeñas diferencias en los porcentajes de variación de un periodo a otro, debido al redondeo de cifras a millones de pesos o dólares.

Mensaje del Director General

En 2019, Alpek tuvo uno de sus mejores años, al registrar su segundo Flujo más elevado en su historia, a pesar de un entorno de disminución de precios en las materias primas a lo largo del año. El Flujo Consolidado del 4T19 fue de U.S. \$356 millones, incluyendo un beneficio extraordinario de U.S. \$188 millones, proveniente de la conclusión de la venta de los dos activos de cogeneración de la Compañía, en tanto el Flujo Consolidado 2019 sumó U.S. \$850 millones. Excluyendo cargos no-erogables por costo de inventario y otras partidas extraordinarias, el Flujo Comparable Consolidado del 4T19 y del 2019 ascendieron a U.S. \$172 millones y U.S. \$722 millones, respectivamente.

Los precios promedio del crudo Brent y de referencia del paraxileno (“Px”) en los E.U.A. permanecieron estables durante el cuarto trimestre, incrementando 1% y disminuyendo 2%, respectivamente. En el segmento de Plásticos y Químicos (“P&Q”), los precios de referencia del propileno (“PGP”) cayeron 15% durante el trimestre. Esta relativa estabilidad de precios, en comparación con el resto de 2019, resultó en un cargo no-erogable de tan sólo U.S. \$6 millones por costo de inventario durante el cuarto trimestre, así como un cargo neto no-erogable de U.S. \$68 millones por el mismo concepto para el ejercicio completo.

El Flujo del segmento de Poliéster fue de U.S. \$122 millones en el 4T19, incluyendo un cargo no-erogable de U.S. \$2 millones por costo de inventario y un beneficio neto de U.S. \$1 millón por otras partidas extraordinarias. Ajustado por estos conceptos, el Flujo Comparable del segmento de Poliéster fue de U.S. \$123 millones en el 4T19, disminuyendo 15%, al compararse con el 3T19, pero manteniéndose sin cambio respecto al 4T18. La contracción secuencial se atribuye mayormente a menor volumen de venta, asociado con efectos estacionales del mercado.

El Flujo del segmento de Plásticos y Químicos (“P&Q”) fue de U.S. \$42 millones en el 4T19. Ajustando por un cargo no-erogable de U.S. \$4 millones por costo de inventario, el Flujo Comparable de P&Q fue de U.S. \$46 millones, 29% y 19% por debajo versus el 3T19 y 4T18, respectivamente. La disminución con respecto al 3T19 deriva en gran medida a una caída en el volumen desplazado de polipropileno, en tanto que la variación contra el 4T18 se debe principalmente a los mayores márgenes de referencia de polipropileno durante dicho período.

La estabilidad de precios de paraxileno registrada en el 4T19 también provocó un efecto negativo por arrastre de materia prima de solo U.S. \$2 millones durante el periodo, y un efecto negativo acumulado por el mismo concepto, de U.S. \$67 millones al cierre del 2019. Excluyendo dicho efecto, el Flujo Comparable Consolidado hubiera sido de U.S. \$173 millones y U.S. \$789 millones en el 4T19 y 2019, respectivamente.

En materia de inversiones, Alpek siguió trabajando estratégicamente en su plan de crecimiento. Las inversiones en activo fijo y adquisiciones (Capex) totalizaron U.S. \$115 millones y U.S. \$270 millones en el cuarto trimestre y año completo 2019, respectivamente. La finalización de la construcción de la planta de cogeneración de energía, ubicada en Altamira, así como la adquisición de la planta de reciclaje de PET, antes propiedad de Perpetual, representaron conjuntamente la mayor parte del Capex consolidado del año.

Durante el 4T19, Alpek cerró el proceso de venta de sus 2 plantas de cogeneración, ubicadas en Cosoleacaque y Altamira, México, por un monto de U.S. \$801 millones. Los recursos netos de esta transacción fueron destinados a la amortización de deuda y al provisionamiento de un dividendo por U.S. \$143 millones. En este contexto, cabe señalar que, las plantas de Alpek seguirán siendo usuarios de energía eléctrica y vapor de estas instalaciones.

Asimismo, durante este trimestre, Alpek llegó a un acuerdo con Lotte Chemical Corporation para adquirir una planta de PET, con capacidad de 350,000 toneladas por año, ubicada en Wilton, Reino Unido. Cumplió con todos los requerimientos regulatorios para asumir la operación, formalmente, al inicio del 2020. Esta transacción es la primera adquisición efectuada por la Compañía fuera del continente americano y con ella se mejora el balance relativo de nuestras capacidades instaladas de PTA y PET, pues los requerimientos de PTA de esta planta serán suministrados por Alpek.

La posición financiera de Alpek mejoró sustancialmente a lo largo del año. Al cierre del 2019, la Deuda Neta ascendió a U.S. \$1,330 millones y el índice de apalancamiento (Deuda Neta a Flujo UDM) fue de 1.6 veces, desde 2.4 y 1.7 veces, al cierre del 3T19 y 4T18, respectivamente. Los recursos obtenidos de la venta de las plantas de cogeneración, así como la utilidad generada de la operación, permitieron que la Deuda Neta se reduzca por U.S. \$706 millones al cierre del 4T19.

Las cifras de Flujo Comparable del 2019 reflejan márgenes mejores a lo esperado en ambos segmentos de negocio; un volumen de venta en línea con los niveles históricos registrados en 2018; la exitosa finalización de la venta de los activos de cogeneración; y, un aminorado efecto negativo de costo de inventarios y arrastre de materia prima hacia el cierre del año.

Nuestra perspectiva para 2020 es positiva, ya que el plan de crecimiento a largo plazo de Alpek, centrado en el fortalecimiento de nuestras operaciones existentes, realización de adquisiciones estratégicas y fomento de una economía circular para nuestros productos, continúa rindiendo resultados positivos. Para el 2020, anticipamos un alza en el volumen de ventas, mejoras en costos operativos, así como una posición financiera sólida al inicio del año. Nuestras proyecciones también contemplan un entorno favorable de precios de materias primas, con precios estables de crudo Brent y una continuación de precios del paraxileno y propileno bajos. Sin embargo, esperamos menores márgenes en el segmento de Poliéster, debido a que el estado actual del comercio global ha afectado el balance de oferta/demanda; asimismo, esperamos un efecto similar en P&Q, derivado de capacidad de producción incremental de polipropileno, a incorporarse en Norteamérica, en la segunda mitad del año. La Guía 2020 será anunciada mañana, antes de nuestra conferencia de resultados del 4T19.

Resultados por Segmento de Negocio

Poliéster

(Ácido Tereftálico Purificado (PTA), Tereftalato de Polietileno (PET), rPET, Fibras de Poliéster – 76% de Ingresos Netos de Alpek)

Las ventas del segmento de Poliéster en el cuarto trimestre de 2019 disminuyeron 7% trimestre a trimestre, a consecuencia de una reducción en el volumen de ventas y menores precios promedio. Las ventas del 4T19 cayeron 17% año contra año, debido principalmente a menores precios de las materias primas con respecto al 4T18. Los precios promedios del segmento de Poliéster disminuyeron 3% y 17% en comparación con el 3T19 y 4T18, respectivamente.

El volumen desplazado del segmento de Poliéster en el 4T19 fue de 851 Ktons, 5% por debajo de lo registrado en el 3T19, pero sin cambios respecto al 4T18. La variación contra el 3T19 se debe en gran medida a la estacionalidad característica de las ventas de PET en 4T. Para el ejercicio completo, el volumen del segmento de Poliéster se mantuvo estable contra los niveles récord observados en el 2018.

El Flujo de este segmento ascendió a U.S. \$122 millones, incluyendo un cargo no-erogable de U.S. \$2 millones por costo de inventario y un beneficio neto de U.S. \$1 millón por otras partidas extraordinarias. Ajustando por estos conceptos, el Flujo Comparable del segmento de Poliéster en el 4T19 fue de U.S. \$123 millones, 15% por debajo al del 3T19, pero en línea respecto al 4T18. El Flujo Comparable de este segmento en 2019 fue de U.S. \$474 millones, una caída de 10% frente a la cifra registrada el 2018, producto de menores márgenes, en comparación con los niveles extraordinarios observados el año anterior. Como se esperaba, el efecto de arrastre de materia prima en el trimestre fue mínimo. Sin embargo, el impacto por el ejercicio sumó U.S. \$67 millones.

Plásticos & Químicos (P&Q)

(Polipropileno (PP), Poliestireno Expandible (EPS), Caprolactama (CPL), otros productos – 23% de Ingresos Netos de Alpek)

Las ventas del segmento de P&Q en el 4T19 disminuyeron 10% y 22%, trimestre a trimestre y año contra año, respectivamente, derivado principalmente de menores precios promedio. Los precios promedio del segmento de P&Q en el 4T19 cayeron 3% y 21%, comparados con el 3T19 y 4T18, respectivamente; reflejando los menores precios de las materias primas, como el propileno y estireno.

El volumen trimestral de P&Q se redujo en 7% y 1%, con respecto al 3T19 y 4T18, respectivamente. La contracción frente al 3T19 se atribuye principalmente a una menor venta de polipropileno, efecto característico de la estacionalidad de demanda. Por el ejercicio completo, el volumen del segmento de P&Q fue 2% menor que el de 2018, ya que el incremento anual en el volumen desplazado de PP compensó parcialmente las caída en ventas de caprolactama y comercialización de químicos industriales.

El Flujo del segmento fue de U.S. \$42 millones en el 4T19, incluyendo un cargo no-erogable de U.S. \$4 millones por costo de inventario. Ajustado por dicho concepto, el Flujo Comparable de P&Q en el 4T19 fue de U.S. \$46 millones, 29% y 19% por debajo, trimestre a trimestre y año contra año, respectivamente. La disminución con respecto al último trimestre provino esencialmente del menor volumen de venta de polipropileno, mientras que la variación contra el 4T18 se debió a mayores márgenes de polipropileno observados durante aquel periodo.

Resultados Financieros Consolidados

Ingresos (Ventas Netas): Las ventas netas del cuarto trimestre sumaron U.S. \$1,407 millones, 8% y 20% menores en comparación al 3T19 y 4T18, respectivamente. Los precios promedio consolidados del 4T19 disminuyeron 2% y 20%, trimestre a trimestre y año contra año, respectivamente, debido mayormente a menores precios de materia prima. Las ventas netas del 2019 alcanzaron los U.S. \$6,216 millones, 11% por debajo de lo registrado durante el año anterior.

Flujo de Operación (Flujo o EBITDA): El Flujo Consolidado del 4T19 fue de U.S. \$356 millones, incluyendo un beneficio extraordinario de U.S. \$188 millones, por la venta de las 2 plantas de cogeneración de energía, un cargo no-erogable de U.S. \$6 millones por costo de inventario y una ganancia neta de U.S. \$1 millón por otras partidas no-recurrentes. Ajustando por estos conceptos, el Flujo Comparable Consolidado del 4T19 fue de U.S. \$172 millones, contra U.S. \$213 millones y U.S. \$181 millones del 3T19 y 4T18, respectivamente. El Flujo Consolidado y el Flujo Consolidado Comparable del 2019 totalizaron U.S. \$850 millones y U.S. \$722 millones, respectivamente. El Flujo Consolidado del 2019 incluye U.S. \$40 millones de la operación de las plantas de cogeneración previo a su venta.

Utilidad (Pérdida) Neta Atribuible a la Participación Controladora: La Utilidad Neta Consolidada Atribuible a la Participación Controladora del cuarto trimestre de 2019 fue de U.S. \$209 millones, comparada con U.S. \$50 millones del 3T19 y U.S. \$393 millones del 4T18. La Utilidad Neta Consolidada Atribuible a la Participación Controladora del 4T19 incluye un beneficio extraordinario, correspondiente a la venta de las plantas de cogeneración. La Utilidad Neta Consolidada Atribuible a la Participación Controladora del 2019 fue de U.S. \$342 millones, una disminución de 51% al compararse contra 2018.

Inversiones en Activo Fijo y Adquisiciones (Capex): Las Inversiones en Activo Fijo y Adquisiciones del 4T19 sumaron U.S. \$115 millones, en comparación con los U.S. \$49 millones del 3T19 y U.S. \$262 millones del 4T18. La mayoría de estos recursos fueron destinados a la finalización de los trabajos de construcción de la planta de cogeneración en Altamira, así como el reemplazo de activos menores. El Capex del 2019 ascendió a U.S. \$270 millones, una disminución de 67% contra el año anterior.

Deuda Neta: La Deuda Neta Consolidada, al 31 de diciembre de 2019, fue de U.S. \$1,330 millones, 35% y 27% menor a la registrada durante el 3T19 y 4T18, respectivamente. La Deuda Neta disminuyó en U.S. \$706 millones durante el 4T19, como resultado de los recursos recibidos por la venta de las plantas de cogeneración. Al 31 de diciembre de 2019, la Deuda Bruta fue de U.S. \$1,716 millones, mientras que el saldo de efectivo y equivalentes de efectivo sumó U.S. \$386 millones. Las razones financieras al cierre del 4T19 fueron: Deuda Neta a Flujo UDM de 1.6 veces y Cobertura de Intereses de 7.2 veces.

Apéndice A – Tablas

TABLA 1 | VOLUMEN (KTONS)

	<u>(%) 4T19 vs.</u>							
	4T19	3T19	4T18	3T19	4T18	2019	2018	Var.%
Volumen Total	1,059	1,118	1,061	(5)	-	4,384	4,402	-
Poliéster	851	895	851	(5)	-	3,490	3,490	-
Plásticos y Químicos	208	223	210	(7)	(1)	895	912	(2)

TABLA 2 | CAMBIO EN PRECIOS (%)

	<u>(%) 4T19 vs.</u>		2019 vs
	3T19	4T18	2018
Poliéster			
Precio Promedio en Pesos	(3)	(19)	(9)
Precio Promedio en Dólares	(3)	(17)	(9)
Plásticos y Químicos			
Precio Promedio en Pesos	(4)	(23)	(16)
Precio Promedio en Dólares	(3)	(21)	(16)
Total			
Precio Promedio en Pesos	(3)	(22)	(11)
Precio Promedio en Dólares	(2)	(20)	(11)

TABLA 3 | ESTADO DE RESULTADOS (Millones de Dólares)

	<u>(%) 4T19 vs.</u>							
	4T19	3T19	4T18	3T19	4T18	2019	2018	Var.%
Ventas Totales	1,407	1,523	1,758	(8)	(20)	6,216	6,991	(11)
Utilidad Bruta	168	213	181	(21)	(7)	675	938	(28)
Gastos de Operación y Otros	134	(74)	327	281	(59)	(34)	148	(123)
Utilidad de Operación	302	139	508	117	(41)	641	1,086	(41)
Resultado Financiero Neto	(36)	(59)	(45)	39	19	(136)	(141)	3
Participación en Resultados de Asociadas y Negocios Conjuntos	(16)	-	(1)	(100)	(1,263)	(16)	(2)	(965)
Impuestos a la Utilidad	(33)	(16)	(60)	(100)	46	(98)	(178)	45
Utilidad Neta Consolidada	218	63	402	245	(46)	390	765	(49)
Participación Controladora	209	50	393	316	(47)	342	697	(51)

TABLA 4 | VENTAS

	4T19	3T19	4T18	(% 4T19 vs.)		2019	2018	Var.%
				3T19	4T18			
Ventas Totales								
Millones de Pesos	27,133	29,560	34,802	(8)	(22)	119,685	134,523	(11)
Millones de Dólares	1,407	1,523	1,758	(8)	(20)	6,216	6,991	(11)
Ventas Nacionales								
Millones de Pesos	7,837	8,943	10,195	(12)	(23)	34,592	40,289	(14)
Millones de Dólares	406	461	516	(12)	(21)	1,796	2,095	(14)
Ventas en el Extranjero								
Millones de Pesos	19,296	20,617	24,607	(6)	(22)	85,094	94,234	(10)
Millones de Dólares	1,001	1,062	1,243	(6)	(19)	4,420	4,895	(10)
En el Extranjero / Total (%)	71	70	71			71	70	

TABLA 5 | UTILIDAD DE OPERACIÓN Y FLUJO DE OPERACIÓN

	4T19	3T19	4T18	(% 4T19 vs.)		2019	2018	Var.%
				3T19	4T18			
Utilidad de Operación								
Millones de Pesos	5,834	2,706	10,167	116	(43)	12,361	21,202	(42)
Millones de Dólares	302	139	508	117	(41)	641	1,086	(41)
Flujo de Operación								
Millones de Pesos	6,863	3,771	7,355	82	(7)	16,395	20,607	(20)
Millones de Dólares	356	194	369	83	(4)	850	1,063	(20)

TABLA 6 | FLUJO COMPARABLE

	4T19	3T19	4T18	(% 4T19 vs.)		2019	2018	Var.%
				3T19	4T18			
Flujo de Operación								
Millones de Pesos	6,863	3,771	7,355	82	(7)	16,395	20,607	(20)
Millones de Dólares	356	194	369	83	(4)	850	1,063	(20)
Ajustes*								
Millones de Pesos	(3,546)	367	(3,938)	(1,065)	10	(2,484)	(5,310)	53
Millones de Dólares	(184)	19	(188)	(1,066)	2	(128)	(259)	51
Flujo de Operación Comparable								
Millones de Pesos	3,317	4,139	3,417	(20)	(3)	13,911	15,297	(9)
Millones de Dólares	172	213	181	(19)	(5)	722	804	(10)

*Ajustes: (Ganancias) pérdidas por inventarios y partidas no operativas, no-recurrentes

TABLA 7 | RESULTADO FINANCIERO, NETO (Millones de Dólares)

	4T19	3T19	4T18	(%) 4T19 vs.		2019	2018	Var. %
				3T19	4T18			
Gastos Financieros	(42)	(39)	(29)	(8)	(48)	(146)	(113)	(29)
Productos Financieros	16	10	8	61	105	40	23	76
Gastos Financieros, Netos	(26)	(29)	(21)	10	(26)	(106)	(90)	(17)
Ganancia (Pérdida) Cambiaria	(10)	(30)	(24)	68	59	(30)	(50)	40
Resultado Financiero, Neto	(36)	(59)	(45)	39	19	(136)	(141)	3

TABLA 8 | UTILIDAD NETA (Millones de Dólares)

	4T19	3T19	4T18	(%) 4T19 vs.		2019	2018	Var. %
				3T19	4T18			
Utilidad Neta Consolidada	218	63	402	245	(46)	390	765	(49)
Participación no Controladora	8	13	10	(35)	(14)	48	68	(30)
Participación Controladora	209	50	393	316	(47)	342	697	(51)
Utilidad por acción (Dólares)	0.10	0.02	0.19	316	(47)	0.16	0.33	(51)
Promedio de Acciones en Circulación (Millones)*	2,116	2,117	2,118			2,117	2,118	

*Por comparabilidad se consideran el mismo número de acciones equivalentes en los periodos presentados

TABLA 9 | FLUJO DE EFECTIVO (Millones de Dólares)

	4T19	3T19	4T18	(%) 4T19 vs.		2019	2018	Var. %
				3T19	4T18			
EBITDA	356	194	369	83	(4)	850	1,063	(20)
Capital Neto de Trabajo y Otros	(67)	(2)	(45)	(3,711)	(48)	(2)	(321)	99
Inversiones y Adquisiciones	(115)	(49)	(262)	(133)	56	(270)	(826)	67
Gastos Financieros	(39)	(34)	(28)	(13)	(38)	(136)	(107)	(28)
Impuestos a la Utilidad	(29)	(25)	(17)	(16)	(75)	(144)	(92)	(57)
Dividendos	(25)	-	(24)	(100)	(4)	(206)	(53)	(292)
Pago Compañías Afiliadas	-	2	-	(100)	(27)	10	10	(7)
Otras Fuentes / Usos	625	(37)	(221)	1,774	382	400	(245)	263
Disminución (Aumento) en Deuda	706	48	(228)	1,365	409	502	(569)	188

TABLA 10 | BALANCE GENERAL E INDICADORES FINANCIEROS (Millones de Dólares)

	4T19	3T19	4T18	(% 4T19 vs.)	
				3T19	4T18
Activo					
Efectivo y equivalentes de efectivo	386	309	212	25	82
Clientes	545	597	792	(9)	(31)
Inventarios	953	914	1,245	4	(23)
Otros activos circulantes	428	407	348	5	23
Total activo circulante	2,312	2,226	2,597	4	(11)
Inversión en asociadas y otras	438	454	447	(4)	(2)
Propiedades, planta y equipo, neto	1,968	2,410	2,390	(18)	(18)
Crédito mercantil y activos intangibles, neto	201	211	222	(5)	(10)
Otros activos no circulantes	536	601	436	(11)	23
Total de activo	5,455	5,903	6,091	(8)	(10)
Pasivo y Capital Contable					
Deuda	38	115	514	(67)	(93)
Proveedores	693	713	1,134	(3)	(39)
Otros pasivos circulantes	348	412	311	(16)	12
Total pasivo circulante	1,078	1,239	1,960	(13)	(45)
Deuda (incluye costos de emisión)	1,491	2,041	1,525	(27)	(2)
Beneficios a empleados	58	58	56	-	4
Otros pasivos	436	438	358	(1)	22
Total de pasivo	3,064	3,777	3,898	(19)	(21)
Total capital contable	2,391	2,125	2,193	13	9
Total de pasivo y capital contable	5,455	5,903	6,091	(8)	(10)
Deuda Neta	1,330	2,036	1,832	(35)	(27)
Deuda Neta/Flujo de Operación*	1.6	2.4	1.7		
Cobertura de Intereses*	7.2	7.8	9.9		

* Veces: Últimos 12 meses

Poliéster

TABLA 11 | VENTAS

	4T19	3T19	4T18	(%) 4T19 vs.		2019	2018	Var. %
				3T19	4T18			
Ventas Totales								
Millones de Pesos	20,731	22,553	25,623	(8)	(19)	90,857	99,559	(9)
Millones de Dólares	1,075	1,162	1,295	(7)	(17)	4,718	5,174	(9)
Ventas Nacionales								
Millones de Pesos	3,895	4,561	4,973	(15)	(22)	16,475	19,510	(16)
Millones de Dólares	202	235	252	(14)	(20)	855	1,015	(16)
Ventas en el Extranjero								
Millones de Pesos	16,836	17,992	20,650	(6)	(18)	74,382	80,049	(7)
Millones de Dólares	873	927	1,043	(6)	(16)	3,863	4,159	(7)
En el Extranjero / Total (%)	81	80	81			82	80	

TABLA 12 | UTILIDAD DE OPERACIÓN Y FLUJO DE OPERACIÓN

	4T19	3T19	4T18	(%) 4T19 vs.		2019	2018	Var. %
				3T19	4T18			
Utilidad de Operación								
Millones de Pesos	1,526	1,675	9,248	(9)	(84)	5,029	16,470	(69)
Millones de Dólares	79	86	461	(8)	(83)	261	839	(69)
Flujo de Operación								
Millones de Pesos	2,349	2,516	6,300	(7)	(63)	8,236	15,318	(46)
Millones de Dólares	122	129	316	(6)	(61)	428	788	(46)

TABLA 13 | FLUJO COMPARABLE

	4T19	3T19	4T18	(%) 4T19 vs.		2019	2018	Var. %
				3T19	4T18			
Flujo de Operación								
Millones de Pesos	2,349	2,516	6,300	(7)	(63)	8,236	15,318	(46)
Millones de Dólares	122	129	316	(6)	(61)	428	788	(46)
Ajustes*								
Millones de Pesos	18	287	(4,048)	(94)	100	901	(5,289)	117
Millones de Dólares	1	15	(193)	(94)	100	47	(258)	118
Flujo de Operación Comparable								
Millones de Pesos	2,368	2,803	2,252	(16)	5	9,137	10,029	(9)
Millones de Dólares	123	144	122	(15)	-	474	529	(10)

*Ajustes: (Ganancias) pérdidas por inventarios y partidas no operativas, no-recurrentes

Plásticos y Químicos

TABLA 14 | VENTAS

	4T19	3T19	4T18	(% 4T19 vs.)		2019	2018	Var.%
				3T19	4T18			
Ventas Totales								
Millones de Pesos	6,006	6,693	7,910	(10)	(24)	27,097	32,925	(18)
Millones de Dólares	311	345	400	(10)	(22)	1,407	1,713	(18)
Ventas Nacionales								
Millones de Pesos	3,568	4,202	4,831	(15)	(26)	16,637	20,307	(18)
Millones de Dólares	185	217	244	(15)	(24)	864	1,057	(18)
Ventas en el Extranjero								
Millones de Pesos	2,438	2,491	3,079	(2)	(21)	10,460	12,618	(17)
Millones de Dólares	126	128	156	(1)	(19)	543	656	(17)
En el Extranjero / Total (%)	41	37	39			39	38	

TABLA 15 | UTILIDAD DE OPERACIÓN Y FLUJO OPERATIVO

	4T19	3T19	4T18	(% 4T19 vs.)		2019	2018	Var.%
				3T19	4T18			
Utilidad de Operación								
Millones de Pesos	611	951	881	(36)	(31)	3,368	4,735	(29)
Millones de Dólares	32	49	45	(35)	(29)	175	247	(29)
Flujo de Operación								
Millones de Pesos	819	1,173	1,017	(30)	(20)	4,198	5,292	(21)
Millones de Dólares	42	60	52	(30)	(18)	218	276	(21)

TABLA 16 | FLUJO COMPARABLE

	4T19	3T19	4T18	(% 4T19 vs.)		2019	2018	Var.%
				3T19	4T18			
Flujo de Operación								
Millones de Pesos	819	1,173	1,017	(30)	(20)	4,198	5,292	(21)
Millones de Dólares	42	60	52	(30)	(18)	218	276	(21)
Ajustes*								
Millones de Pesos	70	81	110	(14)	(36)	249	(21)	1,262
Millones de Dólares	4	4	5	(13)	(33)	13	(1)	1,333
Flujo de Operación Comparable								
Millones de Pesos	888	1,254	1,127	(29)	(22)	4,447	5,271	(16)
Millones de Dólares	46	65	57	(29)	(19)	231	275	(16)

*Ajustes: (Ganancias) pérdidas por inventarios y partidas no operativas, no-recurrentes

Apéndice B – Estados Financieros

ALPEK, S.A.B. DE C.V. y Subsidiarias

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA

Información en Millones de Pesos mexicanos

(% Dic-19 vs.

	Dic-19	Sep-19	Dic-18	Sep-19	Dic-18
ACTIVO					
ACTIVO CIRCULANTE:					
Efectivo y equivalentes de efectivo	7,059	6,069	4,168	16	69
Efectivo restringido	216	3	3	6,511	7,717
Clientes	10,265	11,714	15,579	(12)	(34)
Otras cuentas y documentos por cobrar	5,658	6,630	5,643	(15)	-
Inventarios	17,966	17,945	24,511	-	(27)
Otros activos circulantes	2,411	1,353	1,211	78	99
Total activo circulante	43,575	43,714	51,115	-	(15)
Inversión en asociadas y otras	8,246	8,919	8,794	(8)	(6)
Propiedades, planta y equipo, neto	37,082	47,322	47,033	(22)	(21)
Crédito mercantil y activos intangibles, neto	3,783	4,138	4,368	(9)	(13)
Otros activos no circulantes	10,108	11,811	8,587	(14)	18
Total activo	102,794	115,904	119,897	(11)	(14)
PASIVO Y CAPITAL CONTABLE					
PASIVO CIRCULANTE:					
Deuda	707	2,253	10,118	(69)	(93)
Proveedores	13,064	14,001	22,330	(7)	(41)
Otros pasivos circulantes	6,550	8,082	6,128	(19)	7
Total pasivo circulante	20,321	24,336	38,576	(16)	(47)
PASIVO NO CIRCULANTE:					
Deuda (incluye costos de emisión)	28,103	40,083	30,012	(30)	(6)
Impuestos a la utilidad diferidos	3,926	3,873	4,752	1	(17)
Otros pasivos no circulantes	4,294	4,736	2,295	(9)	87
Beneficios a empleados	1,092	1,143	1,099	(4)	(1)
Total de pasivo	57,736	74,171	76,734	(22)	(25)
CAPITAL CONTABLE:					
Participación controladora:					
Capital social	6,045	6,047	6,052	-	-
Prima en acciones	9,059	9,077	9,106	-	(1)
Capital contribuido	15,104	15,124	15,158	-	-
Capital ganado	25,376	21,522	22,969	18	10
Total participación controladora	40,480	36,646	38,127	10	6
Participación no controladora	4,578	5,087	5,036	(10)	(9)
Total de capital contable	45,058	41,733	43,163	8	4
Total de pasivo y capital contable	102,794	115,904	119,897	(11)	(14)

ALPEK, S.A.B. DE C.V. y Subsidiarias

ESTADO DE RESULTADOS

Información en Millones de Pesos mexicanos

	4T19	3T19	4T18	(% 4T19 vs		2019	2018	(% 2019 vs 2018
				3T19	4T18			
Ingresos	27,133	29,560	34,802	(8)	(22)	119,685	134,523	(11)
Nacionales	7,837	8,943	10,195	(12)	(23)	34,591	40,289	(14)
Exportación	19,296	20,617	24,607	(6)	(22)	85,094	94,234	(10)
Costo de ventas	(23,883)	(25,417)	(31,245)	6	24	(106,669)	(116,519)	8
Utilidad bruta	3,250	4,143	3,557	(22)	(9)	13,016	18,004	(28)
Gasto de operación y otros	2,584	(1,437)	6,610	280	(61)	(655)	3,198	(120)
Utilidad de operación	5,834	2,706	10,167	116	(43)	12,361	21,202	(42)
Resultado Financiero, neto	(693)	(1,157)	(935)	40	26	(2,635)	(2,783)	5
Participación en resultados de asociación y negocios conjuntos	(303)	(7)	(23)	(4,223)	(1,196)	(313)	(30)	(924)
Utilidad (pérdida) antes de impuestos	4,838	1,542	9,209	214	(47)	9,413	18,389	(49)
Impuestos a la utilidad	(628)	(316)	(1,200)	(99)	48	(1,889)	(3,455)	45
Utilidad neta consolidada	4,210	1,226	8,009	243	(47)	7,524	14,934	(50)
Utilidad atribuible a Participación controladora	4,047	976	7,815	315	(48)	6,605	13,633	(52)
Utilidad atribuible a Participación no controladora	163	250	194	(35)	(16)	919	1,301	(29)

Nemak reporta Flujo de US\$133 millones en el 4T19

Monterrey, México, a 12 de febrero de 2020 - Nemak, S.A.B. de C.V. ("Nemak", o "la Compañía") (BMV: NEMAK), un proveedor líder de soluciones innovadoras de aligeramiento para la industria automotriz global, anunció el día de hoy sus resultados operativos y financieros del cuarto trimestre 2019 ("4T19") y del año completo ("Ac. 2019"). A continuación, se presenta un resumen de los indicadores clave de desempeño:

Cifras Relevantes

	Cuarto Trimestre			Por los doce meses de:		
	2019	2018	Δ%	2019	2018	Δ%
Volumen (M de Unidades equivalentes)	10.2	11.5	(11.2)	44.3	50.0	(11.5)
Ingresos	941	1,078	(12.7)	4,017	4,704	(14.6)
Flujo de Operación ¹	133	171	(22.2)	621	734	(15.4)
Inversiones en capital	97	132	NA ²	344	403	NA ²

Millones de dólares, excepto Volumen y Flujo de Operación / Unidad equivalente

(1) Flujo de Operación ("Flujo") = Utilidad de operación + Depreciación, amortización y otras partidas virtuales

(2) NA = No aplicable

Nemak vendió 10.2 millones de unidades equivalentes ("MUE") durante el 4T19, una contracción de 11.2% año vs. año ("a-vs-a"), principalmente a causa de efectos por recortes a la producción de vehículos ligeros, de parte de ciertas armadoras norteamericanas y europeas; destacando el caso de General Motors, que se vio afectada por una huelga realizada en octubre. Los ingresos del período sumaron US\$941 millones, una caída de 12.7% a-vs-a, debido a menor volumen y a la debilidad prevaleciente en los precios del aluminio. El volumen y los ingresos del Ac. 2019 fueron afectados por los mismos factores que influyeron en los resultados trimestrales, disminuyendo en 11.5% y el 14.6%, respectivamente.

El Flujo del 4T19 fue de US\$133 millones, una disminución de 22.2% a-vs-a, atribuida mayormente a un entorno adverso de mercado, que ha afectado al volumen, así como por efectos cambiarios desfavorables. En el Flujo del Ac. 2019 se observó una tendencia similar, al cerrar el periodo con una disminución de 15.4% a-vs-a.

Las inversiones de capital ascendieron a US\$97 millones en el 4T19 y a US\$344 millones por el Ac. 2019, en tanto la Compañía siguió erogando recursos para la producción vinculada a nuevos contratos. Al 31 de diciembre de 2019, la Deuda Neta fue de US\$1,206 millones, lo que representa una disminución de 3.6% a-vs-a. Las razones financieras de Nemak fueron las siguientes: Deuda Neta a Flujo últimos doce meses ("UDM"), 1.9 veces; Cobertura de Intereses, 8.6 veces.

Mensaje del Director General

A pesar de haber enfrentado condiciones de industria menos favorables de lo anticipado en la mayoría de los mercados donde participamos, fuimos capaces de aprovechar satisfactoriamente las iniciativas de eficiencia operativa para cumplir con nuestra Guía de Resultados del año. Avanzamos firmemente en la ejecución de nuestra estrategia, logrando brindar soluciones de mayor valor agregado a nuestros clientes, a la par de impulsar la creación de valor de largo plazo en nuestras líneas de componentes para tren motriz, vehículos eléctricos y aplicaciones estructurales.

Durante este cuarto trimestre, firmamos nuevos contratos en todas nuestras líneas de productos, por un valor de US\$360 millones en ingresos anuales, con lo que el valor total de los nuevos negocios obtenidos durante el 2019 ascendió a poco más de US\$1 mil millones. Durante el año, obtuvimos contratos, con un valor total aproximado de US\$280 millones, para suministrar componentes estructurales y de vehículos eléctricos, de los cuales más de la mitad correspondieron a negocios incrementales. Dichos proyectos comprenden una variedad de aplicaciones (incluyendo carcasas de baterías complejas, carcasas de motores eléctricos y piezas de carrocería) para una combinación de vehículos híbridos y 100% eléctricos. Actualmente, nuestra cartera de ordenes totales en este segmento suma, aproximadamente, US\$750 millones en ingresos anuales.

Dando continuidad a los esfuerzos por reforzar nuestras prácticas de sostenibilidad, en 2019 asumimos el compromiso, a través de la iniciativa de Objetivos Basados en la Ciencia, de establecer metas de reducción en gases de efecto invernadero. Y, fuimos seleccionados para formar parte de 2 importantes índices bursátiles sustentables: el Dow Jones Sustainability MILA Pacific Alliance Index y el FTSE4Good (perteneciente al London Stock Exchange).

Hacia 2020, anticipamos que las cambiantes condiciones del entorno industrial y macroeconómico podrían continuar generando volatilidad en los mercados que atendemos. Para hacer frente a dicho riesgo, continuaremos enfocados en optimizar costos y en mantener una asignación disciplinada de capital mediante una mayor reutilización de los activos existentes, al mismo tiempo de aprovechar oportunidades de mayor valor agregado ligadas a las tendencias de aligeramiento y electrificación en nuestra industria.

Industria Automotriz

	Millones de Unidades Cuarto Trimestre			Millones de Unidades Por los doce meses		
	2019	2018	% Var.	2019	2018	% Var.
Venta de Vehículos Estados Unidos (SAAR) ⁽¹⁾	16.9	17.6	(4.0)	17.0	17.3	(1.7)
Producción de Vehículos en Norteamérica ⁽²⁾	3.8	4.2	(9.5)	16.3	17.0	(4.1)
Producción de Clientes de Nemark en Norteamérica ⁽²⁾	2.5	2.9	(13.8)	11.0	11.8	(6.8)
Venta de Vehículos Europa (SAAR) ⁽¹⁾⁽²⁾	19.8	18.6	6.5	19.6	20.2	(3.0)
Producción de Vehículos en Europa ⁽²⁾	5.0	5.3	(5.7)	20.7	22.0	(5.9)
Producción de Clientes de Nemark en Europa ⁽²⁾	3.4	3.6	(5.6)	13.9	14.5	(4.1)

(1) SAAR = Ventas anualizadas desestacionalizadas (por sus siglas en inglés)

(2) Fuente: estimados de IHS Markit y Nemark

En el trimestre, el SAAR de vehículos en los EE.UU. fue de 16.9 millones de unidades, un descenso de 4.0% a-vs-a, derivado principalmente de una alta base de comparación, ya que durante el 4T18 ciertas armadoras registraron mayores beneficios provenientes de nuevos lanzamientos. Por su



parte, la producción de vehículos en Norteamérica cayó 9.5%, mayormente resultado del efecto combinado de la huelga de General Motors en los EE.UU. y el retiro gradual de ciertas plataformas de vehículos.

En Europa, las ventas del 4T19 aumentaron 6.5% en comparación con el 4T18 (periodo en el que la implantación de nuevos estándares para pruebas de emisiones impactó el desempeño del mercado de la región). Sin embargo, la producción de vehículos presentó una reducción de 5.7% a-vs-a, primordialmente derivado del debilitamiento del mercado en general, así como de la disminución de exportaciones a otras regiones, en particular a China.

Acontecimientos Recientes

- En 2019, la Compañía obtuvo contratos en todas sus líneas de productos, por un total de más de US\$1 mil millones en ingresos anuales. Esta cifra incluye los contratos firmados, con un valor aproximado de US\$280 millones en ingresos anuales, para producir componentes estructurales y para vehículos eléctricos (CE/VE), de los cuales más de la mitad correspondieron a ingresos incrementales.
- En enero de 2020, se completó la construcción de la primera fase de una nueva planta en Norteamérica, la cual se dedicará a la producción de componentes para vehículos eléctricos. El lanzamiento de la producción de esta planta iniciará hacia el 2S20.
- Desde el 26 de noviembre de 2019, Nematik forma parte de la familia de índices bursátiles del MSCI Global Small Cap Indexes, de esta manera, convirtiéndose en una emisora integrante del MSCI Mexico Small Cap Index, así como de los índices de referencia a nivel global del MSCI ACWI Small Cap y Emerging Markets Small Cap Indexes.

Resumen de Resultados Financieros

	Cuarto Trimestre			Por los doce meses de:		
	2019	2018	Δ%	2019	2018	Δ%
Volumen (M de Unidades equivalentes)	10.2	11.5	(11.2)	44.3	50.0	(11.5)
Ingresos	941	1,078	(12.7)	4,017	4,704	(14.6)
Utilidad de operación	33	94	(64.9)	257	406	(36.7)
Flujo de Operación ¹	133	171	(22.2)	621	734	(15.4)
Flujo de Operación ¹ / Unidad equivalente	13.1	14.9	(12.1)	14.0	14.7	(4.8)
Utilidad neta	31	38	(18.4)	130	180	(27.8)
Inversiones en capital	97	132	NA ²	344	403	NA ²
Deuda Neta ³	1,206	1,251	(3.6)			

Millones de dólares, excepto Volumen y Flujo de Operación / Unidad equivalente

(1) Flujo de Operación ("Flujo") = Utilidad de operación + Depreciación, amortización u otras partidas virtuales

(2) NA = No aplicable

(3) Deuda Neta = Deuda Total - Efectivo Total

El volumen total del 4T19 presentó una disminución de 11.2% a-vs-a, atribuida mayormente a los recortes a la producción de vehículos ligeros de parte de ciertas armadoras. En Norteamérica, los principales factores detrás de esta contracción fueron el impacto de la huelga de General Motors en EE.UU., el cese de la producción de ciertos modelos de vehículos ligeros por parte de las 3 armadoras de Detroit, y una reducción en los envíos de la Compañía a China. En Europa, la caída en la producción de vehículos ligeros de las armadoras, también, afectó el volumen de ventas de Nematik. Mientras que el volumen en el resto del mundo se redujo al ser impactado en mayor medida



por las menores ventas en China. Para el Ac. 2019, el volumen de Nemak se contrajo a consecuencia de los factores descritos anteriormente.

En cuanto a los ingresos, el menor volumen y la caída de los precios del aluminio, en conjunto con efectos negativos de fluctuaciones cambiarias, conllevaron a una caída de 12.7% a-vs-a durante el 4T19. En el comparativo del ejercicio completo, los ingresos disminuyeron 14.6%.

En el 4T19, el Flujo disminuyó 22.2% a-vs-a, debido principalmente a la caída en ingresos y a efectos cambiarios desfavorables. El Flujo por unidad equivalente del 4T19 fue de US\$13.1, 12.1% por debajo a-vs-a. La Utilidad de Operación disminuyó US\$61 millones, a consecuencia, esencialmente, de los mismos factores que afectaron el Flujo, en adición al deterioro de activos relacionado a la planta de Windsor, Canadá, cuyo cierre, como ya habíamos anunciado, está programado para mediados de 2020. En el Ac. 2019, el Flujo y la Utilidad de Operación fueron 15.4% y 36.7% menores en comparación al 2018, respectivamente.

La Utilidad Neta fue de US\$31 millones en el 4T19, una disminución de 18.4% a-vs-a, ya que el efecto combinado de la menor Utilidad de Operación fue parcialmente contrarrestado por menores impuestos y gastos financieros. La Utilidad Neta del Ac. 2019 fue de US\$130 millones, inferior a los US\$180 millones reportados el año anterior, debido a los factores ya mencionados.

Las inversiones de capital ascendieron a US\$97 millones en el 4T19, dando continuidad al uso de recursos destinados a impulsar el lanzamiento de nuevos productos en todas las regiones. En el Ac. 2019, las inversiones de capital sumaron US\$344 millones, frente a US\$403 millones en 2018.

Al 31 de diciembre de 2019, Nemak reportó una Deuda Neta de US\$1,206 millones. Las razones financieras fueron: Deuda Neta a Flujo UDM, 1.9 veces; y, Cobertura de Intereses, 8.6 veces. Estas razones se comparan, respectivamente, contra 1.7 y 7.7 veces, al cierre del 4T18.

Resultados por Región

Norteamérica

En el 4T19, los ingresos cayeron 18.7% a-vs-a, derivado principalmente de una disminución en el volumen y menores precios del aluminio. El Flujo del 4T19 disminuyó 26.1% a-vs-a, una variación explicada por los factores que impactaron el volumen – en particular, la huelga de General Motors en EE.UU. Los ingresos y Flujo del Ac. 2019 disminuyeron 16.1% y 17.5% a-vs-a, respectivamente, a razón, esencialmente, de los mismos factores.

Europa

Los ingresos del 4T19 disminuyeron 12.9% a-vs-a, debido mayormente a un menor volumen y al efecto de la depreciación del euro frente al dólar americano y a la caída de los precios del aluminio. Excluyendo los ingresos extraordinarios de US\$7.5 millones registrados en el 4T18, el Flujo se redujo en 15.8% a-vs-a, principalmente debido al impacto combinado de la caída en el volumen y la depreciación del euro frente al dólar. Los ingresos y el Flujo del Ac. 2019 fueron impactados, generalmente, por los mismos factores descritos anteriormente, registrando una contracción de 12.8% y 15.7% a-vs-a, respectivamente.



Resto del Mundo

En el 4T19, los ingresos aumentaron US\$26 millones a-vs-a, reflejando una mezcla de producto más favorable en Brasil y la reclasificación de ventas de herramientas. El Flujo del 4T19 fue de US\$9 millones, ligeramente por arriba del mismo período del año anterior; ya que las eficiencias operativas alcanzadas durante el periodo sobre compensaron los efectos de la caída del volumen en China. Los ingresos del Ac. 2019 cayeron 12.6% con respecto al 2018, principalmente a causa de la caída en volumen y menores precios del aluminio. El Flujo del Ac. 2019 registró un aumento del 22.2%, apoyado, sobre todo, por las eficiencias operativas logradas en China.

Metodología para la presentación de resultados

Este reporte presenta información financiera no auditada. Las cifras están expresadas en pesos mexicanos o en dólares americanos, según se indique. Las cantidades en pesos fueron convertidas a dólares usando el tipo de cambio promedio de los meses en que las operaciones se registraron. Para el caso del Balance General, las cifras en pesos se convirtieron a dólares usando el tipo de cambio del fin del período. Las razones financieras se calcularon en dólares americanos. Debido al redondeo de cifras, pueden presentarse diferencias mínimas al calcular los porcentajes de variación de un periodo contra otro.

Información para la Conferencia Trimestral

La conferencia de Nematik del 4T19 se llevará a cabo el jueves 13 de febrero próximo, a las 11:30 a.m., hora del este de los EE.UU. (10:30 a.m. hora de la CDMX). Para participar, favor de marcar de la siguiente forma: EE.UU.: llamada local: (877) 407-0784. Llamada Internacional: 1-201-689-8560. Llamada desde México sin costo: 01 800 522 0034. La conferencia también se transmitirá vía *webcast* en vivo, con *streaming* de audio. De no poder participar, la conferencia estará disponible en el sitio web de la Compañía (audio y *script*). Para mayor información, favor de visitar la página investors.nemak.com

Declaraciones Prospectivas

Este reporte contiene ciertas declaraciones prospectivas con respecto al desempeño futuro de Nematik que deben ser consideradas como estimaciones hechas por Nematik de buena fe. Estas declaraciones prospectivas reflejan las expectativas de la administración y están basadas en los datos y análisis actualmente disponibles. Los resultados reales están sujetos a eventos futuros e inciertos, que podrían afectar de manera importante el desempeño real de Nematik y sus resultados financieros.

Acerca de Nematik

Nematik es un proveedor líder de soluciones innovadoras para el aligeramiento en la industria automotriz global, que se especializa en el desarrollo y producción de componentes de aluminio para tren motriz y aplicaciones para la estructura del vehículo. En 2019, Nematik generó ingresos por US\$4.0 mil millones. Para mayor información, visite <http://www.nemak.com>

A continuación, se presentan cuatro páginas con tablas de información financiera.



Nemak
Estado de Resultados
Millones de Dólares

	Por el cuarto trimestre de:					Por los por los doce meses de:				
	2019	% de ing.	2018	% de ing.	% Var.	2019	% de ing.	2018	% de ing.	% Var.
Volumen (millones de unidades equivalentes)	10.2		11.5		(11.2)	44.3		50.0		(11.5)
Ingresos	941	100.0	1,078	100.0	(12.7)	4,017	100.0	4,704	100.0	(14.6)
Utilidad Bruta	114	12.1	156	14.5	(26.9)	575	14.3	699	14.9	(17.7)
Gastos de venta y administración	(65)	(6.9)	(61)	(5.7)	6.6	(277)	(6.9)	(300)	(6.4)	(7.7)
Otros ingresos (gastos), neto	(15)	(1.6)	(1)	(0.1)	1,400.0	(41)	(1.0)	7	0.1	NA
Utilidad de Operación	33	3.5	94	8.7	(64.9)	257	6.4	406	8.6	(36.7)
Gasto Financiero	(20)	(2.1)	(18)	(1.7)	11.1	(84)	(2.1)	(98)	(2.1)	(14.3)
Producto Financiero	1	0.1	1	0.1	0.0	13	0.3	6	0.1	NA
Ganancia (Pérdida) por fluctuación cambiaria	4	0.4	2	0.2	100.0	1	0.0	(24)	(0.5)	(104.2)
Resultado financiero, neto	(15)	(1.6)	(15)	(1.4)	0.0	(70)	(1.7)	(116)	(2.5)	(39.7)
Participación en Asociadas	0	0.0	1	0.1	NA	2	0.0	7	0.1	(71.4)
Impuestos a la utilidad	12	1.3	(42)	(3.9)	NA	(59)	(1.5)	(117)	(2.5)	(49.6)
Utilidad Neta	31	3.3	38	3.5	(18.4)	130	3.2	180	3.8	(27.8)
	2019	% de ing.	2018	% de ing.	% Var.	2019	% de ing.	2018	% de ing.	% Var.
Utilidad de Operación	33	3.5	94	8.7	(64.9)	257	6.4	406	8.6	(36.7)
Depreciación, amortización y otras partidas virtuales	100	10.6	77	7.1	29.9	363	9.0	328	7.0	10.7
Flujo de Operación ¹	133	14.1	171	15.9	(22.2)	621	15.5	734	15.6	(15.4)
Inversiones en capital	97	10.3	132	12.2	NA ²	344	8.6	403	8.6	NA ²

(1) EBITDA = Operating Income + Depreciation, Amortization & other Non-Cash items

(2) NA = No aplicable



Nemak
Balance General Consolidado
Millones de Dólares

Activos	Dic-19	Dic-18	% Var
Efectivo y equivalentes de efectivo	312	181	72.4
Clientes	417	521	(20.0)
Inventarios	591	636	(7.1)
Otros activos circulantes	27	54	(50.0)
Total activo circulante	1,348	1,392	(3.2)
Inversión en acciones	33	37	(10.8)
Propiedad, planta y equipo, neto	2,554	2,623	(2.6)
Otros activos	774	685	13.0
Total Activos	4,709	4,738	(0.6)

Pasivos y Capital Contable	Dic-19	Dic-18	% Var
Préstamos bancarios C.P.	104	76	36.8
Vencimientos del pasivo L.P. a C.P.	21	49	(57.1)
Intereses por pagar	17	17	0.0
Otros pasivos circulantes	1,203	1,206	(0.2)
Total pasivo circulante	1,344	1,349	(0.4)
Deuda a largo plazo	1,375	1,339	2.7
Obligaciones laborales	75	63	19.0
Otros pasivos de largo plazo	113	152	(25.7)
Total Pasivos	2,908	2,903	0.2
Total capital contable	1,801	1,833	(1.7)
Total pasivo y capital contable	4,709	4,738	(0.6)



Nemak Resultados por Región

Millones de Dólares

	Por el cuarto trimestre de:			Por los por los doce meses de:		
	2019	2018	% Var.	2019	2018	% Var.
Volumen (millones de unidades equivalentes)						
Norteamérica	5.9	6.9	(14.9)	25.8	29.7	(13.1)
Europa	3.3	3.5	(6.3)	14.5	15.3	(5.4)
Resto del Mundo	1.0	1.1	(3.7)	4.0	5.0	(20.8)
Total	10.2	11.5	(11.2)	44.3	50.0	(11.5)
Ingresos Totales*						
Norteamérica	490	603	(18.7)	2,210	2,633	(16.1)
Europa	339	389	(12.9)	1,433	1,643	(12.8)
Resto del Mundo	112	86	30.2	374	428	(12.6)
Total	941	1,078	(12.7)	4,017	4,704	(14.6)
Flujo de Operación ¹						
Norteamérica	68	92	(26.1)	368	446	(17.5)
Europa	56	74	(24.3)	220	261	(15.7)
Resto del Mundo	9	5	80.0	33	27	22.2
Total	133	171	(22.2)	621	734	(15.4)
Margen de Flujo de Operación ¹ en %						
Norteamérica	14%	15%	(9.0)	17%	17%	(1.7)
Europa	17%	19%	(13.2)	15%	16%	(3.4)
Resto del Mundo	8%	6%	38.2	9%	6%	39.9
Total	14%	16%	(10.9)	15%	16%	(0.9)
Flujo de Operación ¹ USD/Unidad equivalente						
Norteamérica	11.6	13.3	(13.1)	14.3	15.0	(5.1)
Europa	17.0	21.3	(20.0)	15.2	17.0	(10.9)
Resto del Mundo	8.7	4.4	99.8	8.3	5.4	54.3
Total	13.1	14.9	(12.1)	14.0	14.7	(4.8)

(1) Flujo de Operación (*Flujo*) = Utilidad de operación + Depreciación, amortización y otras partidas virtuales

* De clientes externos



Nemak
Estado de Resultados
Millones de Pesos

	Por el cuarto trimestre de:					Por los por los doce meses de:				
	2019	% de ing.	2018	% de ing.	% Var.	2019	% de ing.	2018	% de ing.	% Var.
Volumen (millones de unidades equivalentes)	10.2		11.5		(11.2)	44.3		50.0		(11.5)
Ingresos	18,155	100.0	21,319	100.0	(14.8)	77,363	100.0	90,327	100.0	(14.4)
Utilidad Bruta	2,199	12.1	3,073	14.4	(28.4)	11,087	14.3	13,449	14.9	(17.6)
Gastos de venta y administración	(1,255)	(6.9)	(1,193)	(5.6)	5.2	(5,328)	(6.9)	(5,746)	(6.4)	(7.3)
Otros ingresos (gastos), neto	(296)	(1.6)	(28)	(0.1)	957.1	(794)	(1.0)	120	0.1	NA
Utilidad de Operación	648	3.6	1,852	8.7	(65.0)	4,964	6.4	7,823	8.7	(36.5)
Gasto Financiero	(379)	(2.1)	(347)	(1.6)	9.2	(1,613)	(2.1)	(1,873)	(2.1)	(13.9)
Producto Financiero	18	0.1	22	0.1	(18.2)	242	0.3	124	0.1	95.2
Ganancia (Pérdida) por fluctuación cambiaria	84	0.5	44	0.2	90.9	4	0.0	(471)	(0.5)	(100.8)
Resultado financiero, neto	(277)	(1.5)	(282)	(1.3)	(1.8)	(1,367)	(1.8)	(2,220)	(2.5)	(38.4)
Participación en Asociadas	(3)	(0.0)	11	0.1	NA	41	0.1	137	0.2	(70.1)
Impuestos a la utilidad	224	1.2	(835)	(3.9)	NA	(1,145)	(1.5)	(2,276)	(2.5)	(49.7)
Utilidad Neta	591	3.3	746	3.5	(20.8)	2,493	3.2	3,464	3.8	(28.0)
Utilidad de Operación	648	3.6	1,852	8.7	(65.0)	4,964	6.4	7,823	8.7	(36.5)
Depreciación, amortización y otras partidas virtuales	1,921	10.6	1,526	7.2	25.9	6,994	9.0	6,281	7.0	11.4
Flujo de Operación ¹	2,568	14.1	3,378	15.8	(24.0)	11,958	15.5	14,104	15.6	(15.2)
Inversiones en capital	1,877	10.3	2,629	12.3	NA ²	6,616	8.6	7,786	8.6	NA ²

(1) EBITDA = Operating Income + Depreciation, Amortization & other Non-Cash items

(2) NA = No aplicable

Nemak
Balance General Consolidado
Millones de Pesos

Activos	Dic-19	Dic-18	% Var
Efectivo y equivalentes de efectivo	5,883	3,555	65.5
Clientes	7,860	10,247	(23.3)
Inventarios	11,146	12,518	(11.0)
Otros activos circulantes	514	1,085	(52.6)
Total activo circulante	25,403	27,405	(7.3)
Inversión en acciones	615	733	(16.1)
Propiedad, planta y equipo, neto	48,140	51,629	(6.8)
Otros activos	14,586	13,490	8.1
Total Activos	88,744	93,258	(4.8)
Pasivos y Capital Contable	Dic-19	Dic-18	% Var
Préstamos bancarios C.P.	1,955	1,494	30.9
Vencimientos del pasivo L.P. a C.P.	394	972	(59.5)
Intereses por pagar	320	340	(5.9)
Otros pasivos circulantes	22,664	23,738	(4.5)
Total pasivo circulante	25,332	26,545	(4.6)
Deuda a largo plazo	25,921	26,352	(1.6)
Obligaciones laborales	1,407	1,238	13.7
Otros pasivos de largo plazo	2,136	3,019	(29.2)
Total Pasivos	54,800	57,154	(4.1)
Total capital contable	33,943	36,104	(6.0)
Total pasivo y capital contable	88,744	93,258	(4.8)



REPORTE DE RESULTADOS

Cuarto Trimestre 2019 (4T19)



Monterrey, N.L., México, 12 de febrero de 2020. - Axtel, S.A.B. de C.V. (BMV: AXTELCPO) ("Axtel" o "la Compañía"), empresa Mexicana de Tecnologías de la Información y Comunicación, anunció hoy sus resultados no auditados del cuarto trimestre de 2019 ("4T19").

Axtel reporta Flujo de US \$62 millones en 4T19 (Ps. 1,187 millones)

INFORMACIÓN FINANCIERA SELECCIONADA

(EN MILLONES)

	4T19	3T19	4T18	(% 4T19 vs.)		Acum'19	Acum'18	Acum. Δ (%)
				3T19	4T18			
Ingresos (Ps.)	3,378	3,167	3,446	7	(2)	12,784	12,788	(0)
US \$	175	163	174	7	1	664	664	(0)
Flujo de operación (Ps.) ¹	1,187	1,111	1,097	7	8	4,466	4,393	2
US \$	62	57	55	8	11	232	228	2
Utilidad (pérdida) neta (Ps.)	6	(351)	1,242	--	(100)	(14)	1,095	--
US \$	0	(18)	60	--	(100)	(0)	52	--
Inversiones (Ps.) ²	572	396	729	44	(22)	1,762	1,869	(6)
US \$	30	20	37	46	(19)	91	97	(6)
Deuda neta (En dls)	750	765	686	(2)	9			
Deuda Neta / Flujo UDM*	3.2	3.4	3.0					
Cobertura Intereses UDM*	3.3	3.2	3.2					
Ingresos Ajustados (Ps.) ³	3,384	3,202	4,131	6	(18)	13,086	15,561	(16)
US \$	176	165	208	6	(16)	680	809	(16)
Flujo Ajustado (Ps.) ³	1,028	1,105	4,135	(7)	(75)	5,092	8,240	(38)
US \$	53	57	206	(6)	(74)	265	422	(37)

* Veces. UDM = Últimos doce meses. Ver página 7 para detalles de cálculos.

1) Flujo = Utilidad de operación + depreciación y amortización + deterioro de activos fijos.

2) Cifra bruta, no incluye desinversiones.

3) Los resultados de Axtel reflejan el negocio de Mercado Masivo como operación discontinua. Sin embargo, ALFA consolida ambas operaciones continuas y discontinuas. Ver tablas 7 y 8 para una completa reconciliación de ingresos y Flujo.

INFORMACIÓN SELECTA 4T19

Resultados

- En línea con la guía anual, el Flujo del cuarto trimestre aumentó 8% año con año. El Flujo del año 2019 aumentó 2% en comparación con 2018, o 7% sin considerar el beneficio extraordinario de la venta de torres en 2018, impulsado por el desempeño de los clientes empresariales y mayoristas y mejores márgenes debido a eficiencias operativas como resultado de iniciativas de digitalización.

Acuerdo Centros de Datos

- Durante el trimestre, Axtel firmó el acuerdo de desinversión de tres centros de datos y celebró un acuerdo de comercialización conjunta con Equinix, para continuar fortaleciendo su portafolio de soluciones multi-nube y de servicios administrados TIC. La transacción se cerró y fondeó con éxito en enero 2020.
- La valuación de esta transacción representa US \$175 millones. Los recursos, excluyendo los fondos en custodia (*escrow*) y gastos relacionados, se utilizarán para fortalecer la estructura financiera de Axtel.

Separación Funcional

- En línea con tendencias de la industria y para maximizar el valor de su infraestructura y capturar oportunidades de crecimiento, la Compañía comenzó a operar bajo dos unidades de negocio especializadas.
 - La unidad de Infraestructura, como operador neutral, proporcionará servicios de conectividad basados en fibra a clientes mayoristas, capturando oportunidades de la creciente demanda por banda ancha.
 - Alestra, la unidad de servicios, tendrá acceso completo a la red de la unidad de infraestructura y continuará desempeñando un rol importante ayudando a los clientes empresariales y de gobierno a ser más productivos a través de la digitalización al proveer soluciones administradas de Telecom y TI.
- Axtel ha contratado asesores financieros para evaluar alternativas estratégicas que maximicen el valor de su unidad de Infraestructura y de la Compañía.

MENSAJE DEL DIRECTOR GENERAL DE AXTEL

“Estamos motivados con los logros alcanzados en 2019, los cuales están en línea con las tendencias de la industria, y con la contribución a maximizar el valor de nuestros activos y fortalezas competitivas.

En mayo de 2019, concluimos la desinversión del restante 18% del segmento masivo y en octubre de ese mismo año firmamos el acuerdo de desinversión y alianza estratégica para tres centros de datos; transacciones que colaboraron de forma importante a enfocar nuestra estrategia de negocio y a fortalecer la estructura de capital, al reducir deuda y otros pasivos.

Dichas transacciones, en conjunto con la venta de torres y la desinversión del 82% del segmento masivo en 2018, nos han permitido recaudar más de US \$530 millones representativos de múltiplos de valuación no reflejados en el valor de la Compañía. Con estos recursos, el apalancamiento neto de Axtel se ha reducido de más de 4 veces en 2016 a menos de 2.9 veces, proforma con la venta de los centros de datos; así mismo el gasto por interés se ha reducido en 50%.

Además, en 2019 iniciamos el proceso para operar bajo dos unidades de negocio especializadas y enfocadas: infraestructura y servicios, para lo cual definimos estrategias y planes de negocio para cada unidad. La separación funcional nos permitirá maximizar las oportunidades para nuestra infraestructura y enfocar la unidad de servicios, Alestra, al desarrollo de la nueva generación de servicios digitales y a continuar integrando y administrando redes, nubes, sistemas y perímetros de ciberseguridad bajo los mayores estándares de calidad y servicio.

Nuestra unidad de infraestructura, incluyendo una red de 40,600 km de fibra óptica, se posiciona como el operador neutral de infraestructura más grande de México, el cual será clave para capturar la demanda y proximidad de conectividad con fibra óptica requerida para servicios de streaming, banda ancha, internet de las cosas y el despliegue de redes móviles.

Estos activos, y su relevante potencial de crecimiento, constituyen una plataforma única de gran interés para inversionistas enfocados en negocios de infraestructura. La estabilidad y sostenibilidad en la generación de flujo de este negocio es una cualidad común con empresas públicas de infraestructura y transacciones precedentes, usualmente valuadas a múltiplos atractivos.

Buscando explorar todas las oportunidades de creación de valor, recientemente contratamos asesores financieros para buscar propuestas de inversión y evaluar alternativas estratégicas para la unidad de infraestructura y para la Compañía. Iniciamos un proceso competitivo para atraer inversionistas que cuenten con acceso eficiente a capital y un horizonte de inversión a largo plazo.

Seguimos comprometidos en la creación de valor para nuestros clientes, colaboradores y accionistas, y así, continuar entregando resultados positivos en 2020.”

Rolando Zubirán

INGRESOS TOTALES

Los ingresos totales ascendieron a US \$175 millones en el 4T19, cifra 1% mayor en comparación con el 4T18. En pesos, los ingresos disminuyeron 2%, debido principalmente a una caída de 8% en el segmento gobierno. (Ver tabla 1).

SEGMENTO EMPRESARIAL (83% de los ingresos UDM de Axtel)

Los ingresos del segmento empresarial totalizaron US \$141 millones en 4T19, 2% más alto que el año anterior. En pesos, los ingresos alcanzaron Ps. 2,721 millones, manteniéndose sin cambios en comparación con el 4T18, ya que el incremento de 1% en los ingresos de Telecom fueron mitigados por una caída del 10% en los de TI. (Ver tabla 2).

TELECOM. Los ingresos alcanzaron Ps. 2,368 millones en 4T19, un incremento de 1% año con año, principalmente por un aumento de 7% en *redes administradas* explicado por soluciones de colaboración y por un fuerte incremento en servicios administrados en relación a un contrato no recurrentes de infraestructura para proveer conectividad con fibra oscura a un cliente mayorista, así como al acuerdo de servicios de transición de la desinversión del mercado masivo. Este incremento en *redes administradas* fue parcialmente mitigado por una caída de 1% en ingresos de *datos e internet* y de 6% en *voz*, debido a menores ingresos de telefonía fija a móvil y larga distancia.

TI. Los ingresos de TI totalizaron Ps. 353 millones en el 4T19, una disminución del 10% comparado con el 4T18, principalmente por una caída de 46% en *integración de sistemas* causada por un mayor volumen de proyectos no recurrentes en 2018. El buen desempeño en servicios de *hosting, seguridad y nube*, fue parcialmente mitigado por una reducción en *aplicaciones administradas*.

SEGMENTO GOBIERNO (17% del total de ingresos UDM de Axtel)

Los ingresos del segmento gobierno totalizaron US \$34 millones en el 4T19, una mejora secuencial comparado con el 1T, 2T y 3T19, sin embargo 5% menor respecto al 4T18. En pesos, los ingresos alcanzaron Ps. 657 millones, una caída de 8% contra el año anterior, debido a que los ingresos en Telecom disminuyeron 27%, parcialmente mitigados por un incremento de 10% en TI. Los ingresos no recurrentes en el trimestre totalizaron Ps. 153 millones, relacionados a la venta de equipo e ingresos de meses anteriores que no fueron registrados hasta que se completó la documentación de los contratos este trimestre. (Ver tabla 3).

TELECOM. Los ingresos alcanzaron Ps. 257 millones en 4T19, una disminución de 27% contra el año anterior, principalmente debido a una fuerte caída en *redes administradas* a causa de la terminación de contratos de servicios VPN durante el año y por el registro de ingresos no recurrentes en 4T18.

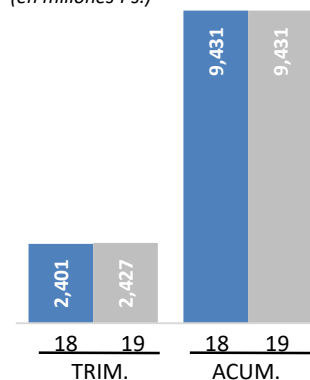
TI. Los ingresos alcanzaron Ps. 400 millones en el 4T19, un aumento de 10% comparado con el 4T18, debido principalmente a un fuerte incremento en *integración de sistemas* relacionado a un nuevo contrato con una entidad del gobierno federal. El buen desempeño en *ciberseguridad* y soluciones de *nube* se vio afectado por la reducción en ingresos de *hosting y aplicaciones administradas*.

UTILIDAD BRUTA

La utilidad bruta se define como las ventas menos el costo de ventas. Para el 4T19, la utilidad bruta representó US \$126 millones, un aumento de 4% comparado con el 4T18.

En pesos, la utilidad bruta totalizó en Ps. 2,427 millones, un incremento de 1% respecto al 4T18. A pesar de la disminución en ingresos, la utilidad bruta se incrementó debido a mejores márgenes en ambos segmentos empresarial y gobierno.

(en millones Ps.)

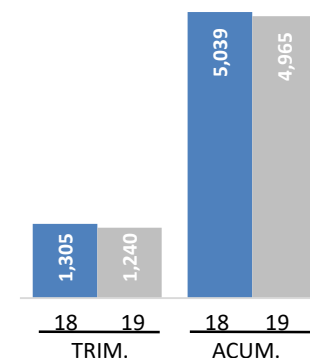


GASTOS DE OPERACIÓN Y OTROS GASTOS

Los gastos totales alcanzaron US \$64 millones en 4T19, una caída de 2% comparado con el 4T18.

En pesos, los gastos totales alcanzaron Ps. 1,240 millones, 5% menor comparado con el 4T18, debido a reducciones en gastos de personal y mantenimiento resultado de iniciativas de innovación digital y un beneficio de Ps. 72 millones derivado de la nueva norma contable para arrendamientos de largo plazo (IFRS16).

(en millones Ps.)



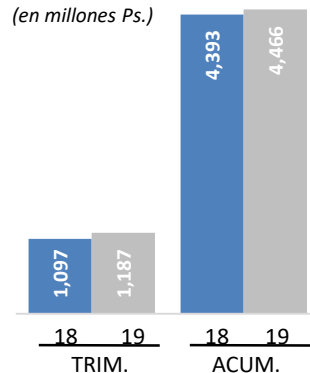
FLUJO DE OPERACIÓN

El Flujo totalizó US \$62 millones para el 4T19, 11% superior a los US \$55 millones del 4T18.

En pesos, el Flujo alcanzó Ps. 1,187 millones, un incremento de 8% año con año. El margen del Flujo se incrementó de 31.8 % en 4T18 a 35.1% en 4T19, mayormente impulsado por las iniciativas de digitalización que han contribuido a la reducción de gastos de operación.

Para el año 2019, el Flujo se incrementó 2% en comparación a 2018. Sin embargo, el Flujo de 2018 incluye el beneficio extraordinario por Ps. 225 millones de la venta de torres; ajustando este beneficio, el Flujo de 2019 se incrementó 7% en comparación a 2018.

(en millones Ps.)

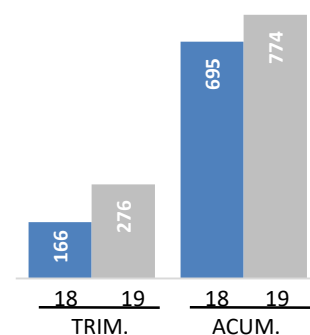


UTILIDAD DE OPERACIÓN

En el 4T19, la utilidad de operación totalizó US \$14 millones, 71% mayor que el mismo trimestre del año anterior.

En pesos, la utilidad de operación alcanzó Ps. 276 millones en 4T19, un incremento de 66% comparado con el 4T18, debido principalmente a un incremento en el Flujo previamente descrito y a una disminución de 2% en depreciación y amortización.

(en millones Ps.)



RESULTADO INTEGRAL DE FINANCIAMIENTO

El resultado integral de financiamiento registró un ingreso por US \$5 millones en 4T19. En pesos, alcanzó un ingreso de Ps. 87 millones, comparados con un costo de Ps. 1,000 en 4T18, explicado principalmente por una ganancia cambiaria durante el 4T19 de Ps. 421 millones como resultado de una apreciación de 4% del Peso mexicano frente al Dólar, comparado con una pérdida cambiaria de Ps. 479 millones en 4T18 como resultado de una depreciación de 4% del Peso. El gasto neto por interés disminuyó 30% del 4T18 al 4T19, debido principalmente a los prepagos parciales de créditos bancarios por Ps. 4,350 millones en diciembre 2018 y Ps. 550 millones en mayo 2019 y pagos de otros pasivos por aproximadamente Ps. 900 millones. (Ver tabla 5).

DEUDA NETA

A finales de 2019, la deuda neta fue de US \$750 millones, 9% o US \$64 millones mayor que en 2018; monto compuesto por una reducción de US \$22 millones en deuda, un aumento contable de US \$12 millones en la deuda causado por una apreciación de 4% del Peso mexicano año con año y una disminución de US \$74 millones en efectivo.

La reducción de deuda total por US \$22 millones año con año, se explica por (i) una disminución de US \$15 millones relacionada al prepagó parcial del Crédito Sindicado; (ii) una reducción de US \$13 millones debido al prepagó de una deuda a corto plazo; (iii) una disminución de US \$17 millones en otros créditos y arrendamientos; y (iv) un incremento de US \$23 millones relacionados a la nueva norma contable para arrendamientos a largo plazo (IFRS16).

A finales de 2019, el efectivo totalizó en US \$46 millones o Ps. 858 millones, comparado con US \$119 millones o Ps. 2,343 millones hace un año; los cuales incluyen US \$5 millones de efectivo restringido. La caja de 2018 también incluye US \$54 millones de efectivo extraordinario relacionados al IVA y otros gastos provisionados de la monetización del mercado masivo. Ajustando lo anterior, el efectivo normalizado a finales de 2018 fue de US \$65 millones.

Las razones financieras al cierre de 2019 fueron: Deuda Neta de Caja a Flujo de 3.2 veces y Cobertura de Intereses de 3.3 veces. (Ver tabla 6).

INVERSIONES

En el 4T19 las inversiones de capital totalizaron US \$30 millones, una disminución del 19% comparado con el 4T18. En 2019, las inversiones totalizaron US \$92 millones (incluyendo US \$1 millón a través de arrendamientos), una caída de 31% respecto a los US \$132 millones en 2018 (incluyendo US \$35 millones a través de arrendamientos). De las inversiones en 2019, se destinaron aproximadamente US \$50 millones en nuevos proyectos para los segmentos empresarial y gobierno; US \$17 millones para fortalecer la capacidad de la red; US \$12 millones en mantenimiento de la red y US \$12 millones en sistemas corporativos y estrategia de movilidad (MVNx).

SEPARACIÓN FUNCIONAL

Los resultados de Axtel están internamente separados en dos unidades de negocio: infraestructura y servicios.

INFORMACIÓN FINANCIERA SELECCIONADA POR UNIDAD DE NEGOCIO

(EN MILLONES)

	Acum'19				Acum'18				Acum. Δ (%)		
	TOTAL	Infr.	Servicios	Elim.	TOTAL	Infr.	Servicios	Elim.	TOTAL	Infr.	Serv.
Ingresos (Ps.)	12,784	5,170	10,177	(2,564)	12,788	4,843	10,490	(2,544)	(0)	7	(3)
US \$	664	268	528	(133)	664	252	545	(132)	(0)	7	(3)
Cont. Mg. (Ps.)	9,431	4,688	4,742	--	9,431	4,320	5,111	--	(0)	9	(7)
US \$	490	243	246	--	491	225	266	--	(0)	8	(7)
Gastos (Ps.)	(4,965)	(2,402)	(2,563)	--	(5,039)	(2,271)	(2,767)	--	1	(6)	7
US \$	(258)	(125)	(133)	--	(262)	(118)	(144)	--	2	(6)	8
Flujo (Ps.)	4,466	2,287	2,179	--	4,393	2,049	2,344	--	2	12	(7)
US \$	232	119	113	--	228	107	122	--	2	11	(7)
Flujo Mg. (%)	34.9%	44.2%	21.4%		34.3%	42.3%	22.3%				

* Nota: Las cifras incluyen eliminaciones de ingresos y costos intercompañía (unidades de Infraestructura y Servicios).

UNIDAD DE INFRAESTRUCTURA (51% del Flujo acumulado al 2019 de Axtel)

INGRESOS. Los ingresos en 2019 totalizaron US \$268 millones, un incremento de 7% comparado con 2018. En pesos, los ingresos también se incrementaron 7%, principalmente debido a los fuertes incrementos en servicios de espectro y contratos de conectividad con fibra oscura de larga distancia, así como al acuerdo de servicios de transición de la desinversión del mercado masivo.

Los ingresos provenientes de la unidad de servicio Alestra, representan el 50% del total de ingresos de la unidad de infraestructura.

FLUJO. El Flujo alcanzó US \$119 millones en 2019, un incremento de 11% comparado con 2018, o 12% en pesos, debido a un incremento en ingresos y márgenes de contribución. Sin la ganancia extraordinaria por la venta de torres registrada en 2018, el Flujo aumentó 25% en 2019.

UNIDAD DE SERVICIO ("ALESTRA") (49% del Flujo acumulado a 2019 de Axtel)

INGRESOS. Los ingresos en 2019 totalizaron US \$528 millones, una disminución de 3% contra el 2018. En pesos, los ingresos también disminuyeron 3%, debido a que el incremento de 1% en el segmento empresarial fue mitigado por una reducción de 13% en los ingresos del segmento gobierno.

EMPRESARIAL. Los ingresos en 2019 se incrementaron 1% en comparación con 2018. Los ingresos Telecom se mantuvieron sin cambios, debido a incrementos de 5% y 2% en las soluciones de *datos e internet* y *redes administradas*, respectivamente, los cuales fueron mitigados por una caída de 9% en los ingresos de *voz*. Los servicios de TI reportaron un incremento de 3%, debido a un desempeño positivo en los servicios de *ciberseguridad* y *nube*, mitigados por caídas en *integración de sistemas* y *hosting*.

GOBIERNO. Los ingresos en 2019 cayeron 13%, en gran medida por una reducción de 17% en ingresos de TI, debido principalmente a una fuerte caída en los ingresos por soluciones de *ciberseguridad* como consecuencia de la terminación de un importante contrato de una entidad federal en 2018. Los ingresos de Telecom bajaron 9%, debido a menores ingresos en *voz* y *redes administradas*, parcialmente mitigados por incrementos en ingresos de *datos e internet*.

FLUJO DE OPERACIÓN. El Flujo alcanzó US \$113 millones en 2019, 7% menor comparado con 2018. En pesos, el Flujo también se disminuyó 7%, debido a una caída en los márgenes de contribución, parcialmente compensado por una reducción de 7% en gastos.

OTRA INFORMACIÓN

- El reporte presenta información financiera no auditada, basada en las Normas Internacionales de Información Financiera ("NIIF"). Las cifras se presentan en Pesos mexicanos (Ps.) o Dólares estadounidenses (US \$), según se indica. En su caso, los montos en Pesos se convirtieron a Dólares estadounidenses utilizando el tipo de cambio promedio de los meses durante los cuales se registraron las operaciones.
- Este reporte puede contener información prospectiva basada en numerosas variables y suposiciones que son inherentemente inciertas. Implican juicios con respecto a, entre otras cosas, condiciones futuras del mercado económico, competitivo y financiero y futuras decisiones comerciales, las cuales son difíciles o imposibles de predecir con precisión. En consecuencia, los resultados podrían variar de los establecidos en el presente reporte.
- Deuda Neta de Caja a Flujo: Deuda neta convertida a dólares usando el tipo de cambio de cierre dividido entre el Flujo de los últimos doce meses traducido a Dólares estadounidenses utilizando el tipo de cambio promedio de cada mes. La deuda neta se calcula restando la caja y equivalentes (incluyendo caja restringida) de la deuda total (incluyendo intereses devengados).
- Cobertura de intereses: Es la razón del Flujo de operación UDM entre los gastos por interés (netos de ingresos por interés), ambos convertidos a Dólares estadounidenses usando el tipo de cambio promedio de los meses durante los cuales se registraron las operaciones. El gasto por interés es calculado pro forma de los prepagos de la deuda.
- Para reducir la exposición al riesgo de tasas de interés, Axtel tiene cobertura o *swap* de tasa de interés por Ps. 3,380 millones con vencimiento en diciembre 2022, donde Axtel paga 8.355% y recibe TIE28d.
- Sujeto a condiciones del mercado y a la posición de liquidez y obligaciones contractuales de la Compañía, ésta podrá adquirir o desinvertir sus propias acciones y/o sus notas senior de cuando en cuando, así como contratar o deshacer instrumentos financieros cuyo subyacente está relacionado al desempeño de su acción.

SOBRE AXTEL

Axtel es una empresa mexicana de Tecnologías de la Información y Comunicación que atiende los mercados empresarial y gubernamental con un robusto portafolio de TI y Telecomunicaciones. Con una infraestructura de red de 40,600 kilómetros de fibra óptica, Axtel habilita a las organizaciones para ser más productivas a través de la innovación.

A partir del 15 de febrero de 2016, Axtel es una compañía subsidiaria de ALFA, quien posee el 52.8% de su capital.

Axtel se adhirió en 2011 al Pacto Mundial de la ONU, la iniciativa de responsabilidad social más grande del mundo. Forma parte del IPC Sustentable de la BMV desde 2013 y ha recibido el reconocimiento por parte del CEMEFI como Empresa Socialmente Responsable desde 2008.

Las acciones de Axtel, representadas por Certificados de Participación Ordinaria (CPOs), cotizan desde 2005 en la Bolsa de Valores de México bajo el símbolo "AXTELCPO".

Sitio para Relación con Inversionistas: axtelcorp.mx

Sitio en internet de su marca empresarial y de gobierno: alestra.mx

Apéndice A – Tablas

TABLA 1 | VENTAS POR SEGMENTO
(EN MILLONES)

	4T19	3T19	4T18	(%) 4T19 vs.		Acum'19	Acum'18	Acum. Δ (%)
				3T19	4T18			
EMPRESARIAL (Ps.)	2,721	2,632	2,732	3	(0)	10,625	10,313	3
<i>US \$</i>	141	136	138	4	2	552	536	3
GOBIERNO (Ps.)	657	535	714	23	(8)	2,159	2,475	(13)
<i>US \$</i>	34	28	36	24	(5)	112	128	(13)
TOTAL (Ps.)	3,378	3,167	3,446	7	(2)	12,784	12,788	(0)
<i>US \$</i>	175	163	174	7	1	664	664	(0)
<i>Recurrente (Ps.)</i>	2,921	3,004	3,178	(3)	(8)	11,905	12,199	(2)
<i>No recurrente (Ps.)</i>	456	164	268	179	70	879	590	49

TABLA 2 | VENTAS SEGMENTO EMPRESARIAL
(EN MILLONES)

	4T19	3T19	4T18	(%) 4T19 vs.		Acum'19	Acum'18	Acum. Δ (%)
				3T19	4T18			
TELECOM (Ps.)	2,368	2,295	2,340	3	1	9,277	9,002	3
<i>Voz</i>	431	411	460	5	(6)	1,760	1,982	(11)
<i>Datos e Internet</i>	918	923	932	(0)	(1)	3,636	3,556	2
<i>Redes Administradas</i>	1,019	961	948	6	7	3,881	3,465	12
TI (Ps.)	353	338	392	5	(10)	1,347	1,311	3
TOTAL EMPRESARIAL (Ps.)	2,721	2,632	2,732	3	(0)	10,625	10,313	3
<i>US \$</i>	141	136	138	4	2	552	536	3
<i>Recurrente</i>	2,418	2,461	2,533	(2)	(5)	9,894	9,998	(1)
<i>No recurrente</i>	303	171	200	78	52	730	315	132

TABLA 3 | VENTAS SEGMENTO GOBIERNO
(EN MILLONES)

	4T19	3T19	4T18	(%) 4T19 vs.		Acum'19	Acum'18	Acum. Δ (%)
				3T19	4T18			
TELECOM (Ps.)	257	283	350	(9)	(27)	1,072	1,173	(9)
<i>Voz</i>	32	27	26	17	20	113	140	(19)
<i>Datos e Internet</i>	103	96	100	8	3	327	303	8
<i>Redes Administradas</i>	122	160	224	(24)	(45)	633	730	(13)
TI (Ps.)	400	252	363	59	10	1,086	1,302	(17)
TOTAL GOBIERNO (Ps.)	657	535	714	23	(8)	2,159	2,475	(13)
<i>US \$</i>	34	28	36	24	(5)	112	128	(13)
<i>Recurrente (Ps.)</i>	504	542	645	(7)	(22)	2,010	2,201	(9)
<i>No recurrente (Ps.)</i>	153	(7)	68	--	125	148	274	(46)

Apéndice A – Tablas

TABLA 4 | UTILIDAD DE OPERACIÓN Y FLUJO
(EN MILLONES)

	4T19	3T19	4T18	(% 4T19 vs.)		Acum'19	Acum'18	Acum. Δ (%)
				3T19	4T18			
Utilidad operativa (Ps.)	276	187	166	48	66	774	695	11
US \$	14	10	8	49	71	40	36	12
Flujo (Ps.)	1,187	1,111	1,097	7	8	4,466	4,393	2
US \$	62	57	55	8	11	232	228	2
Ajustes* (Ps.)	0	0	0	--	--	0	(225)	--
US \$	0	0	0	--	--	0	(12)	--
Flujo Comparable (Ps.)	1,187	1,111	1,097	7	8	4,466	4,168	7
US \$	62	57	55	8	11	232	217	7

* Ajustes incluyen (ganancias) pérdidas extraordinarias, tal como la venta de torres.

TABLA 5 | RESULTADO INTEGRAL DE FINANCIAMIENTO (RIF)
(EN MILLONES)

	4T19	3T19	4T18	(% 4T19 vs.)		Acum'19	Acum'18	Acum. Δ (%)
				3T19	4T18			
Gasto neto por interés	(340)	(351)	(488)	3	30	(1,408)	(1,816)	22
Ut. (Pérd.) cambiaria neta	421	(311)	(479)	--	--	290	187	55
Valuación derivados	6	17	(33)	(64)	--	(9)	(35)	75
Total (Ps.)	87	(645)	(1,000)	--	--	(1,127)	(1,665)	32
US \$	5	(33)	(52)	--	--	(58)	(87)	33

TABLA 6 | DEUDA NETA Y RAZONES FINANCIERAS
(US \$ MILLONES)

	4T19	3T19	4T18	(% 4T19 vs.)	
				3T19	4T18
Notas Senior 2024	500	500	500	0	0
Créditos Bancarios	70	67	95	4	(26)
Crédito Largo Plazo	173	166	166	4	4
Arrendamientos y otros	46	57	38	(19)	22
Intereses Devengados	6	14	6	(57)	(2)
Deuda Total	795	805	805	(1)	(1)
% deuda en US \$	64%	64%	64%		
(-) Efectivo y Equivalentes	(46)	(39)	(119) ¹	(16)	62
Deuda Neta	750	765	686	(2)	9
Deuda Neta / Flujo UDM*	3.2	3.4	3.0 ¹		
Cobertura intereses UDM*	3.3	3.2	3.2		

* Veces. UDM = últimos doce meses. Ver página 7 para detalles de cálculo.

1) Deuda Neta / Flujo UDM de 3.2x con caja normalizada de US \$65 millones (ver página 5 "Deuda Neta"), o 3.4x sin el beneficio extraordinario de la venta de torres.

Apéndice B – Operaciones Discontinuas | Mercado Masivo

Los resultados de Axtel reflejan el Mercado Masivo desinvertido como operaciones discontinuas. ALFA, sin embargo, consolida operaciones continuas y discontinuas, como se muestra a continuación:

TABLA 7 | OPERACIÓN DISCONTINUA – RECONCILIACIÓN DE INGRESO

(EN MILLONES)

	4T19	3T19	4T18	(% 4T19 vs.)		UDM'19	UDM'18	UDM Δ (%)
				3T19	4T18			
Ingresos	3,378	3,167	3,446	7	(2)	12,784	12,788	(0)
Ingresos Op. discontinuas	6	35	685	(83)	(99)	302	2,773	(89)
Ingreso Ajustado (Ps.)¹	3,384	3,202	4,131	6	(18)	13,086	15,561	(16)
US \$	176	165	208	6	(16)	680	809	(16)

1) Cifra consolidada por ALFA.

TABLA 8 | OPERACIÓN DISCONTINUA – RECONCILIACIÓN DE FLUJO

(EN MILLONES)

	4T19	3T19	4T18	(% 4T19 vs.)		UDM'19	UDM'18	UDM Δ (%)
				3T19	4T18			
Flujo (Ps.)	1,187	1,111	1,097	7	8	4,466	4,393	2
US \$	62	57	55	8	11	232	228	2
Flujo - Op. Discontinua (Ps.)	(159)	(6)	3,038	(2,600)	(105)	626	3,848	(84)
US \$	(8)	(0)	151	(2,656)	(105)	33	194	(83)
Flujo Ajustado (Ps.)¹	1,028	1,105	4,135	(7)	(75)	5,092	8,240	(38)
US \$	53	57	206	(6)	(74)	265	422	(37)
Ajustes (Ps.)²								
Venta Torres	0	0	0	--	--	0	(225)	--
Venta FTTx	0	0	(2,786)	--	--	(741)	(2,786)	73
Gasto Terminación Op. Disc.	86	0	0	--	--	86	0	--
Flujo Ajustado Comparable (Ps.)	1,114	1,105	1,349	1	(17)	4,436	5,230	(15)
US \$	58	57	68	2	(15)	230	272	(15)

1) Cifra consolidada por ALFA.

2) Ajustes incluyen (ganancias) pérdidas por partidas extraordinarias.

Apéndice C – Estados Financieros

Axtel, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias

Estado de Situación Financiera

(EN MILLONES DE PESOS)

	4T19	3T19	4T18	(% 4T19 vs.	
				3T19	4T18
ACTIVOS					
ACTIVO CIRCULANTE					
Efectivo y equivalentes	858	768	2,249	12	(62)
Cuentas por cobrar	2,426	2,862	2,660	(15)	(9)
Partes relacionadas	23	37	55	(36)	(57)
Impuestos por recuperar y otras CxC	895	780	879	15	2
Anticipos a Proveedores	521	560	546	(7)	(5)
Inventarios	94	119	105	(21)	(10)
Instrumentos Financieros	0	0	6	--	--
Instrumentos Financieros (ZSCs)	93	87	129	7	(28)
Act. clasif. congelados para venta	1,125	0	315	--	257
Total Activo Circulante	6,035	5,211	6,944	16	(13)
ACTIVO NO CIRCULANTE					
Efectivo restringido	0	0	94	--	--
Inmuebles, sistemas y equipos, neto	12,964	14,643	16,106	(11)	(20)
Cuentas por cobrar a largo plazo	0	0	0	--	--
Activos intangibles, neto	1,714	1,683	1,405	2	22
Impuestos diferidos	2,876	3,028	2,873	(5)	0
Inversiones compañías asociadas y otros	295	295	295	(0)	(0)
Instrumentos Financieros Derivados	0	0	18	--	--
Otros activos	447	440	422	2	6
Total Activo No Circulante	18,296	20,089	21,212	(9)	(14)
TOTAL ACTIVOS	24,331	25,300	28,156	(4)	(14)
PASIVO					
PASIVO A CORTO PLAZO					
Proveedores	2,898	3,099	3,547	(6)	(18)
Intereses acumulados	112	276	124	(60)	(10)
Deuda a corto plazo	0	0	0	--	--
Porción circulante de deuda a LP	472	502	342	(6)	38
Impuestos por pagar	22	34	13	(34)	72
Instrumentos Financieros	52	34	39	54	32
Ingresos Diferidos	153	264	536	(42)	(71)
Provisiones	220	144	312	53	(30)
Otras cuentas por pagar	1,249	1,157	3,864	8	(68)
Total pasivo a corto plazo	5,178	5,510	8,778	(6)	(41)
PASIVO A LARGO PLAZO					
Deuda a largo plazo	14,251	14,854	15,157	(4)	(6)
Beneficios empleados	695	654	592	6	17
Instrumentos Financieros Derivados	92	124	0	(26)	--
Otros pasivos a LP	704	704	8	0	>1,000
Total del pasivo a largo plazo	15,742	16,336	15,757	(4)	(0)
TOTAL PASIVO	20,920	21,846	24,535	(4)	(15)
CAPITAL CONTABLE					
Capital Social	464	464	464	0	(0)
Prima en emisión de acciones	0	0	160	--	--
Reserva para recompra de acciones	93	100	0	(7)	--
Ganancias (pérdidas) acumuladas	2,853	2,890	2,997	(1)	(5)
TOTAL CAPITAL CONTABLE	3,411	3,454	3,621	(1)	(6)
TOTAL PASIVO MÁS CAPITAL CONTABLE	24,331	25,300	28,156	(4)	(14)

Apéndice C – Estados Financieros

Axtel, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias

Estado de Resultados
(EN MILLONES DE PESOS)

	4T19	3T19	4T18	(% 4T19 vs. 3T19 4T18)		UDM'19	UDM'18	UDM Δ (%)
Ingresos Totales	3,378	3,167	3,446	7	(2)	12,784	12,788	(0)
Costo de ventas y servicios	(951)	(822)	(1,045)	(16)	9	(3,353)	(3,357)	0
Utilidad bruta	2,427	2,346	2,401	3	1	9,431	9,431	(0)
Gastos operativos	(1,263)	(1,263)	(1,356)	(0)	7	(5,015)	(5,320)	6
Otros ingresos (gastos), netos	23	28	51	(17)	(54)	50	282	(82)
Depr., amort. y deterioro activos	(911)	(924)	(931)	1	2	(3,692)	(3,697)	0
Utilidad operativa	276	187	166	48	66	774	695	11
Resultado integral, neto	87	(645)	(1,000)	--	--	(1,127)	(1,665)	32
Part. de resultados compañía asociado	(0)	0	0	--	--	(0)	0	--
Utilidad (pérdida) antes de impuestos	363	(458)	(834)	--	--	(353)	(969)	64
Total impuestos	(228)	140	163	--	--	15	(37)	--
Operaciones Discontinuas	(130)	(33)	1,912	(288)	--	324	2,101	(85)
Utilidad (Pérdida) Neta	6	(351)	1,242	--	(100)	(14)	1,095	--